



OTOSoft®

OTOMOTİV DMS YAZILIMI

www.otosoft.com



OTOSoft

OTOSoft Otomotiv Yazılımı;

Sektördeki önemli markaların distribütör ağında çalışmanın verdiği tecrübe ve sektörün ihtiyaçlarının karşılanmasındaki kararlı ARGE çalışmalarımız sonunda, Otomotiv Sektörünün yazılım markası haline gelmiştir.

OTOSoft olarak, Otomotiv Sektörünün bütün segmentlerine ürünler ve projeler geliştirmeyi ilke edindik. Sektörün bütün farklı kanallarındaki ihtiyaçların tespit ve çözümüne yönelik ARGE yaparak ürünler ve çözümler geliştirdik ve sektörün hizmetine sunmayı başardık.

Otomotiv sektöründe bizimle çalışan distribütörlerin yönetici ve bayilerine, OTOSoft'un gelişimi için yaptıkları katkılar, hem kendi iş ağının yönetimine hem de sektörün bilişim çözümüne katkı sağlamıştır. Onlara müteşekkirimiz.

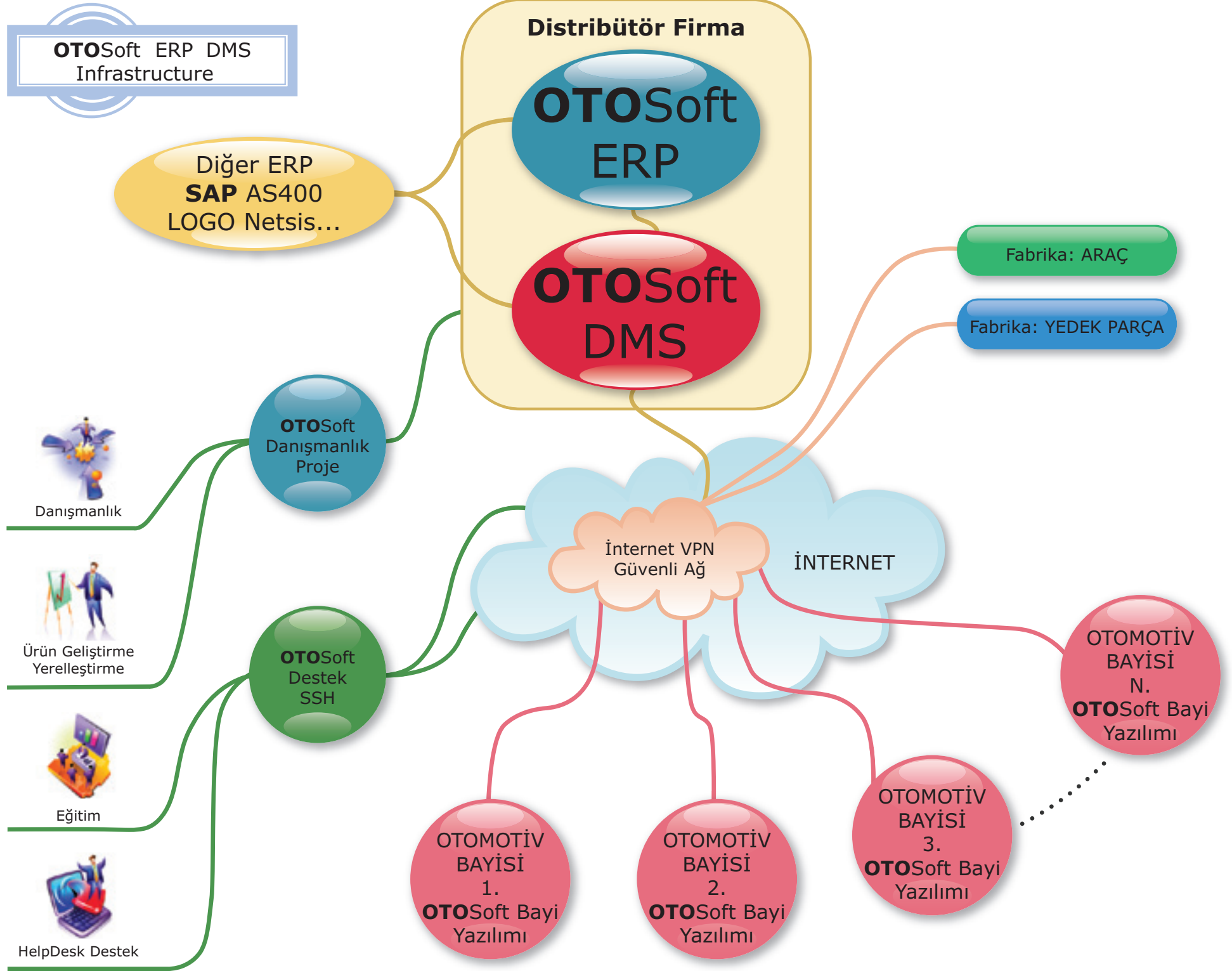
Onbeş yıllık kararlı ve istikrarlı tutumumuz sonunda, sektörü kucaklayan bir yazılım ve teknoloji çözüm merkezi olmayı başarmanın haklı gururunu yaşıyoruz.

Dr. Ragıp BAŞBUĞ
Genel Müdür

OTOSoft Ürün Ailesi

- ❑ *OTOSoft Distribütör ERP Paketi*
- ❑ *OTOSoft Distribütör DMS Paketi*
- ❑ *OTOSoft Bayi PLAZA Paketi*
- ❑ *OTOSoft Bayi SERVİS Paketi*
- ❑ *OTOSoft Bayi SATIŞ Paketi*
- ❑ *WEB Tabanlı E-OTOSoft Paketi*
- ❑ *OTOSoft Özel Servis Paketi*
- ❑ *OTOSoft 2. EL Satış Paketi*
- ❑ *OTOSoft 2. EL WEB Portal Paketi*
- ❑ *OTOSoft Entegre WEB Sitesi Paketi*
- ❑ *OTOSoft Mobile El Terminali Paketi*
- ❑ *OTOSoft Araç Kiralama ve Filo Yönetimi Paketi*
- ❑ *OTOSoft Forklift Kiralama Paketi*
- ❑ *OTOSoft SERSA Personel Verimlilik Paketi*
- ❑ *OTOSoft Distribütör FULL Çözüm Paketi*
- ❑ *OTOSoft İş Makinaları Çözüm Paketi*
- ❑ *OTOSoft TIR Servis ve Üretim Paketi*
- ❑ *OTOSoft Tarım Makinaları, Traktör Montaj ve Servis Paketi*
- ❑ *OTOSoft Motosiklet Çözüm Paketi*

OTOSoft Otomotiv Firmaları DMS Yazılım Çözümü



*SAP, Microsoft, MsSql, AS400, LOGO ve NETSİS markaları ait oldukları firmalara aittir.

OTOSoft Çözüm Paketleri

1 OTOSoft Distribütör ERP Paketi

Distribütörün kendisine ait yönetim bilişim sistemini kapsayan full pakettir.

- ☐ İTHALAT YÖNETİMİ
- ☐ ARAÇ YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA DEPO YÖNETİMİ
- ☐ SİPARİŞ YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ PERSONEL YÖNETİMİ
- ☐ MÜŞTERİ İLİŞKİLERİ YÖNETİMİ
- ☐ BAYİ YÖNETİMİ
- ☐ KİRALAMA ve FİLO YÖNETİMİ
- ☐ MERKEZ SERVİS YÖNETİMİ (ENTEĞRE)
- ☐ MERKEZ SHOWROOM YÖNETİMİ (ENTEĞRE)

2 OTOSoft Distribütör DMS Paketi (Bayi Yönetim Sistemi)

OTOSoft DMS; Distribütörün Bayilerinden Gelen Verilerin Toplandığı, Bayi Yönetim Sistemi Veritabanı Yazılımıdır.

- ☐ BAYİ YÖNETİMİ
- ☐ BAYİ SİPARİŞLER YÖNETİMİ
- ☐ GARANTİ YÖNETİMİ
- ☐ MÜŞTERİ YÖNETİMİ - CRM
- ☐ SERVİSLER YÖNETİMİ
- ☐ CRM ANALİZLER MÖDÜLÜ
- ☐ RAPORLAR MÖDÜLÜ

3 OTOSoft Bayi Plaza Paketi

Satış + Servis + YedekParça + 2.EL + Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan 3S/4S Plaza Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

- ☐ ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ 2. EL ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA STOK YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA DEPO YÖNETİMİ
- ☐ SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ GARANTİ YÖNETİMİ
- ☐ HASAR YÖNETİMİ
- ☐ FİLO SATIŞ / SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ CRM YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ PERSONEL BORDRO YÖNETİMİ
- ☐ LİSTE VE RAPORLAR

7 OTOSoft Bayi WEB Tabanlı E-OTOSoft

- ☐ ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ CRM YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ ÖN MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ PERSONEL YÖNETİMİ
- ☐ GARANTİ YÖNETİMİ
- ☐ HASAR YÖNETİMİ
- ☐ LİSTE VE RAPORLAR

8 OTOSoft Yedek Parça Paketi

- ☐ SATINALMA YÖNETİMİ
- ☐ STOK DEPO YÖNETİMİ
- ☐ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ SİPARİŞ YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ İTHALAT YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ RAPORLAR

9 OTOSoft Mobile Paketi

- ☐ MOBİLE SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ MOBİL YEDEK PARÇA DEPO YÖNETİMİ
- ☐ MOBİL SİPARİŞ YÖNETİMİ

10 OTOSoft Filo Kiralama Paketi

- ☐ ARAÇ SATIN ALMA
- ☐ ARAÇ STOK DURUM YÖNETİMİ
- ☐ ARAÇ KİRALAMA YÖNETİMİ
- ☐ ARAÇ MASRAFLAR / MALİYET YÖNETİMİ
- ☐ RAPORLAR

4 OTOSoft Bayi Servis Paketi

Servis + Yedek Parça + Muhasebe + CRM ana modüllerinden oluşan ve Kurumsal Servis Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

- ☐ YEDEK PARÇA STOK YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA DEPO YÖNETİMİ
- ☐ SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ GARANTİ YÖNETİMİ
- ☐ HASAR YÖNETİMİ
- ☐ FİLO SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ CRM YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ PERSONEL BORDRO YÖNETİMİ
- ☐ LİSTE VE RAPORLAR

5 OTOSoft Bayi Satış Paketi

Araç Satış + 2.EL Araç Satış + Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan Kurumsal Satış Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

- ☐ ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ 2. EL ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ FİLO SATIŞ YÖNETİMİ
- ☐ CRM YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ
- ☐ PERSONEL BORDRO YÖNETİMİ
- ☐ LİSTE VE RAPORLAR

6 OTOSoft Özel Servis Paketi

Servis + Yedek Parça + Ön Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan Pakettir.

- ☐ YEDEK PARÇA STOK YÖNETİMİ
- ☐ YEDEK PARÇA DEPO YÖNETİMİ
- ☐ SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ HASAR YÖNETİMİ
- ☐ CRM YÖNETİMİ
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ (OPSİYONEL)
- ☐ LİSTE VE RAPORLAR

11 OTOSoft Forklift Kiralama Paketi

- ☐ FORKLİFT KİRALAMA YÖNETİMİ
- ☐ FORKLİFT MALİYET YÖNETİMİ
- ☐ FORKLİFT SERVİS YÖNETİMİ
- ☐ RAPORLAR

12 OTOSoft 2. EL Satış Paketi

- ☐ 2. EL ARAÇ ALIŞ
- ☐ 2. EL ARAÇ SATIŞ
- ☐ 2. EL ARAÇ STOK
- ☐ FİNANS YÖNETİMİ
- ☐ RAPORLAR

13 OTOSoft WEB Sitesi Paketi

- ☐ OTOSoft Entegre WEB SİTESİ
- ☐ SIFIR ARAÇLARIN VE AKSESUARLARIN TANITIMI
- ☐ SERVİS İŞ EMİRLERİNİN İZLENMESİ
- ☐ RANDEVU TALEP VE KURUMSAL TANITIM

14 OTOSoft WEB Portal Paketi

- ☐ OTOSOFT ENTEGRE VERİ TABANI
- ☐ WWW.2ELPORTAL.COM
- ☐ PORTAL YAZILIMI
- ☐ BAYİLİK SİSTEMİ

15 OTOSoft Personel Verimlilik Paketi

- ☐ PERSONEL DEVAM KONTROL SİSTEMİ
- ☐ PERSONEL İŞ EMRİ FİİLİ SÜRE TAKİP
- ☐ PERSONEL SATILAN SAAT RAPORLARI
- ☐ PERSONEL VERİMLİLİK RAPORLARI

16 OTOSoft SAP CONNECT Paketi

- ☐ OTOSoft DMS İLE SAP ENTEGRASYONU
- ☐ YEDEK PARÇA, SİPARİŞ, FATURA, GARANTİ FATURASI
- ☐ YEDEK PARÇA, STOK MİKTARI, CARİ HESAP
- ☐ CARİ HESAP RİSK KONTROLÜ

OTOSoft Distribütör

1 OTOSoft ERP Paketi

Genel Özellikler:

Merkez ve Şube Şirketler Veritabanı Yapısı
Merkez ve Şube Depoları Entegre Yapı
Merkez ve Şube Servisleri Entegre Yapı
Merkez ve Şube Satış Showroom Entegre Yapı

I. ARAÇ YÖNETİMİ

Araç İthalat Yönetimi

- Araç İthalat Yurtdışı Siparişleri
- Araç İthalat Dosyaları
 - İthalat Dosya Takip, Evrak Takip
 - Araç Şaselerin Yolda, Gümrükte, Fikifte, Gümrüklenmiş Stok Statülerini İzleme
- Araç Alım Faturaları (INVOICE) ve İthalat Dosya Bağlantısı, Sipariş Fatura Bağlantıları
- Sipariş-İnovasyon Karşılaştırma, Fiyat Kontrolü, Model Kontrolü
- Araç Alım Faturalarının (INVOICE) sisteme Elektronik Aktarımı

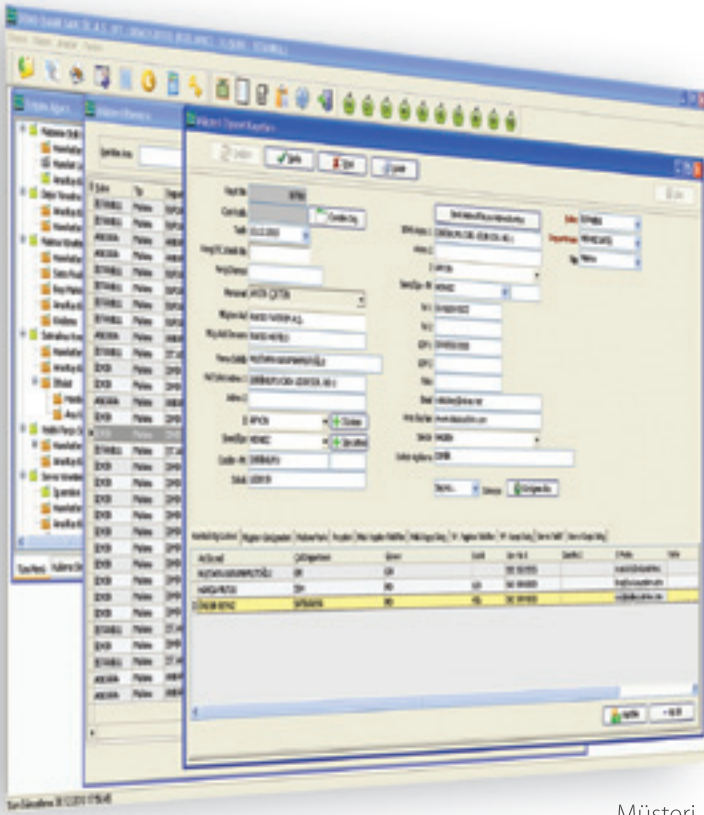
Araç İthalat Maliyet Muhasebesi

- Araç İthalat Maliyet Faturalarının İthalat Dosyası ve Şase Bağlantıları
- Yurtdışı Maliyetler, Yurtiçi Maliyetlerin Girilmesi
- Gümrükten Çekilen Araçlara Maliyetlerin Dağıtılması: FOB ve Maliyet Fiyatları Hesaplama
- Şase Bazında Maliyet Fiyatı
- Araç İthalatlarının Maliyet Muhasebe Entegrasyonu

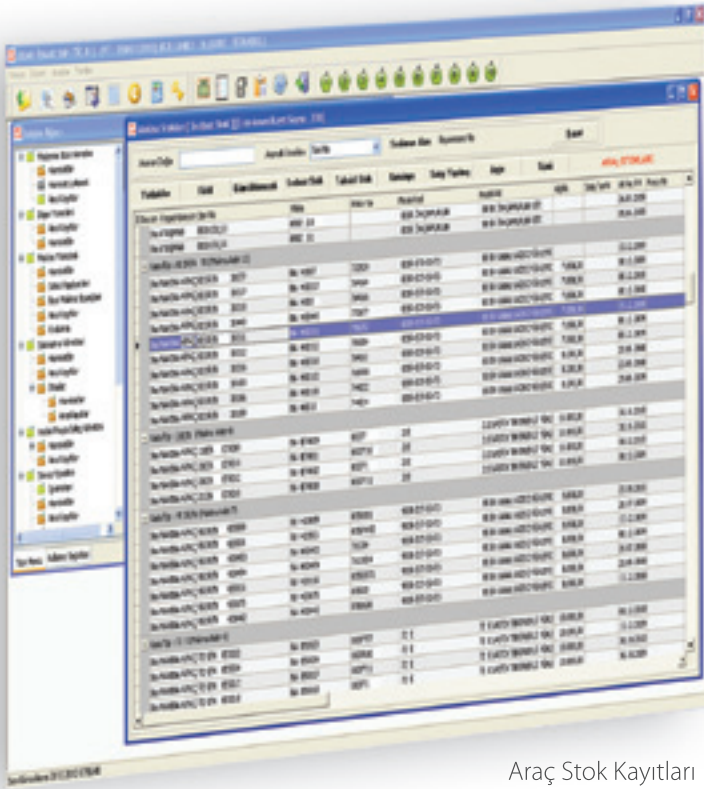
Bayi Araç Sipariş Yönetimi

- Bayilerden Alınan Araç Siparişleri
- Bayilerin Araç Kotaları, Dönemsel Alım Miktarları, Ön Sipariş Adetleri Planlama
- Bayi Araç Alım Siparişlerinin Kesinleştirilmesi, Renk, Model, Aksesuar tercihleri
- Anlık Bayi Araç Siparişleri
- Bayilerin Araç Stoklarını ve Siparişlerini İzleme, Araç Opsiyonlama Talepleri





Müşteri
Görüşmeleri Kayıtları



Araç Stok Kayıtları

Araç Satış Yönetimi

- Alınan Araç Siparişlerinin Bayilere Faturalanması
- Araç Sevkiyat İrsaliyeleri
- Araç Satış Faturalarının Özel Tasarımı ve Şase Bazında Gümrük Makbuz vs Bilgileri
- Şase Bazında Karlılık Analizi
- Araç Satış Faturalama Sırasında Finansal Cari Hesap Kontrolü
- Onaylama Sistemi
- Bayi Primleri Sistemi

Araç Durum Yönetimi

- Araç Model ve Şase Bazında Topluca Araç İzleme, Stok Durum Tablosu
- Sipariş Aşamasındaki Araçlar
- Yoldaki Araçlar
- Gümrükteki Araçlar
- Fiktifteki Araçlar
- Gümrüklenen Araçlar
- Stoktaki Araçlar
- Konsinye Araçlar
- Satılmış Araçlar

II. YEDEK PARÇA YÖNETİMİ

Yedek Parça İthalat Yönetimi

- Yedek Parça İthalat Yurtdışı Siparişler
- Yedek Parça İthalat Dosyaları
 - İthalat Dosya Takip, Evrak Takip
- Yedek Parçaların Yolda, Gümrükte, Fiktifte, Gümrüklenmiş Stokta
 - Kısmi Gümrükleme
- Yedek Parça Alım Faturaları (INVOICE) ve İthalat Dosya Bağlantısı
- Sipariş Karşılaştırma, Fiyat Kontrolü, Kodlama Kontrolü
- Yedek Parça Alım Faturalarının Elektronik Aktarımı
- Yedek Parça İthalat Maliyet Muhasebesi
- Yedek Parça Stok Yönetimi
- Yedek Parça Depo Lojistik (Yerleştirme, Dağıtım ve Toplama) Yönetimi
- Orjinal, Muadil, Değişen, Referans Kodları
- Parça İşçilik Atama Sistemi
- Mevsimsel, Rekabetli Fiyat / Adet / Renk Tablosu
- Hareketli, Atıl-Ölü Stok Analizleri
- Top 10 - 100 - 1000 Listeleri
- Bakım Paketleri
- Yedek Parça Stok Analizi (Eldeki, Yoldaki, Siparişteki, Bekleyenler, Gelecek Miktarlar
- Maliyetler, Depo Mikatarları Dağılımı
- Envanter, Maliyetler, Satışlar, Karlılık, DMM, SMM Analizleri
- Barkodlu, Mobile ve El Terminali Depo Yönetimi

- Satınalma ve Yurtdışı Sipariş Yönetimi
- Satış Siparişleri Yönetimi (Acil, Stok, Garanti, Servis Siparişleri)
- Tavsiye, Sipariş Hazırlama
- Back Order Olan Siparişler
- Yedek Parça Satış Yönetimi, Faturalama, Sevkiyat

III. FİNANS ve MUHASEBE YÖNETİMİ

Çok Firmalı, Çok Şubeli, Çok Dövizli, Ticari İşlem Gruplu ve Tek Caride Döviz Sınıflandırılmalı Cari Hesaplar, Tek Caride Çoklu Ticari İşlem Gruplu Hesaplar gibi esnek yapıda bir modüldür.

Finans Yönetimi

- Kasa, Bankalar, Çek/Senet, Cari Hesaplar
- Fon/Kredi, Bütçe Planlama, Finans Akım Tablosu
- Borç Kapama, Genel ve Detaylı Finansal Durum Raporu, Ciro, Prim
- Karlılık Analizleri
- Finansal Raporlar

Genel Muhasebe

- Hesap Planı (TL ve Dövizli), Masraf Merkezleri
- ÖnMuhasebe ve Genel Muhasebe Entegrasyonu
- Entegrasyon Parametreleri, Fişler, Defterler, Mizan, Gelir Gider Tabloları
- Özel Gelir Gider Tablosu Tasarımı, Bilanço, Genel Muhasebe Raporları
- Maliyet Muhasebesi, Deparman Bazında Maliyetlerin Sınıflandırılması
- Yönetim Raporları ve Önceki Yıllara Göre Değişim Performans Raporları

Personel Bordro

- Personel Sicil Kayıtları, Parametreler, Devam Takip, Bordro Hesaplama
- Personel Formları, Personel Raporları, Genel Muhasebe Entegrasyonu

Demirbaş Yönetimi

- Demirbaş Kayıtları, Demirbaş AlımSatım, Demirbaş Amortisman Hesaplama
- Amortisman Raporları, Genel Muhasebe Entegrasyonu, Demirbaş Raporları

IV. BAYİ YÖNETİMİ

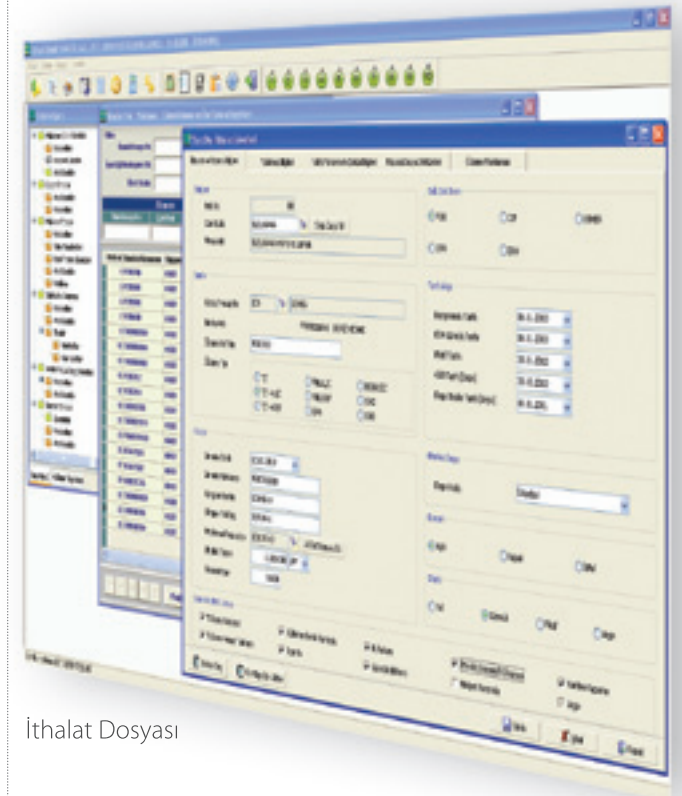
- Bayi Yönetimi, Bayi Risk Kontrol Sistemi, Araç ve Y.Parça Kotaları
- Bayi Primleri, Risturn Uygulaması
- Garanti Yönetimi

V. KİRALAMA ve FİLO YÖNETİMİ

- Araç Kiralama ve Filo Yönetimi
- Sigorta Şirketleri WEB Yazılımı ile WEB Entegrasyonu



Genel Muhasebe Anamenu



İthalat Dosyası



Servis İş Emri
Kârlılık Raporu

- ERP ye Gömülü Merkez Servis Paketi (Distribütör Muhasebesine Entegre)
- ERP ye Gömülü Merkez ShowRoom Paketi (Distribütör Muhasebesine Entegre)
- ERP ye Gömülü Bölge Müdürlüğü ve Bölge Servis Paketleri (Distribütör Muhasebesine Entegre)

- Yedek Parça
- Siparişler
- Cari Hesaplar
- Servis Müşterileri Ruhsat Kayıtları
- Servis İş Emirleri
- Garanti Talep Sistemi
- Hasar / Sigorta Dosyaları
- Finans Ön Muhasebe: Kasa, Bankalar, POS, ÇekSenet, Cari Hesaplar
- Genel Muhasebe Entegrasyonu
- Servis Raporları
- CRM Raporları
- Genel Raporlar

Araç / Makina Satış Raporu

Satış Teklifi

MERKEZ SATIŞ SHOWROOM YÖNETİMİ

- Araç Stok
- Araç Alış
- Araç Satış
- Müşteri CRM Kayıt Dosyası
- Potansiyel Müşteri Kayıtları
- Müşteri Görüşmeleri - Pazarlama - Sözleşme
- Araç Raporları
- Finans Ön Muhasebe: Kasa, Bankalar, POS, ÇekSenet, Cari Hesaplar
- Genel Muhasebe Entegrasyonu
- Satış Raporları
- CRM Raporları
- Genel Raporlar.

STOKOFF - FINANS RAPORU (DOVİZ BACIMA)																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																																											
STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	STOKOFF	

Finans Raporu

[illegible]

Satış Teklifi

[illegible]

Bilanço Raporu

Genel Muhasabe Fisleri



OTOSoft Distribütör

2 OTOSoft DMS Yazılım Paketi (Bayi Yönetim Sistemi)

OTOSoft DMS yazılımı, Distribütörde kullanılan paket olup, Distribütör ile Bayileri arasında veri iletişimini sağlayan ve Bayilerden online alınan verilerin toplandığı ve analiz edilerek yorumlandığı, markanın ve bayilerinin yönetimlerinin sağlandığı Bayi Yönetim Sistemi ve Veritabanı yazılımıdır.

Otomotiv Sektöründeki bütün distribütörlerin ihtiyacı olan bu sistem, sektörün ihtiyaç ve beklentilerini yönetecek şekilde tasarlanmış ve üretilmiştir.

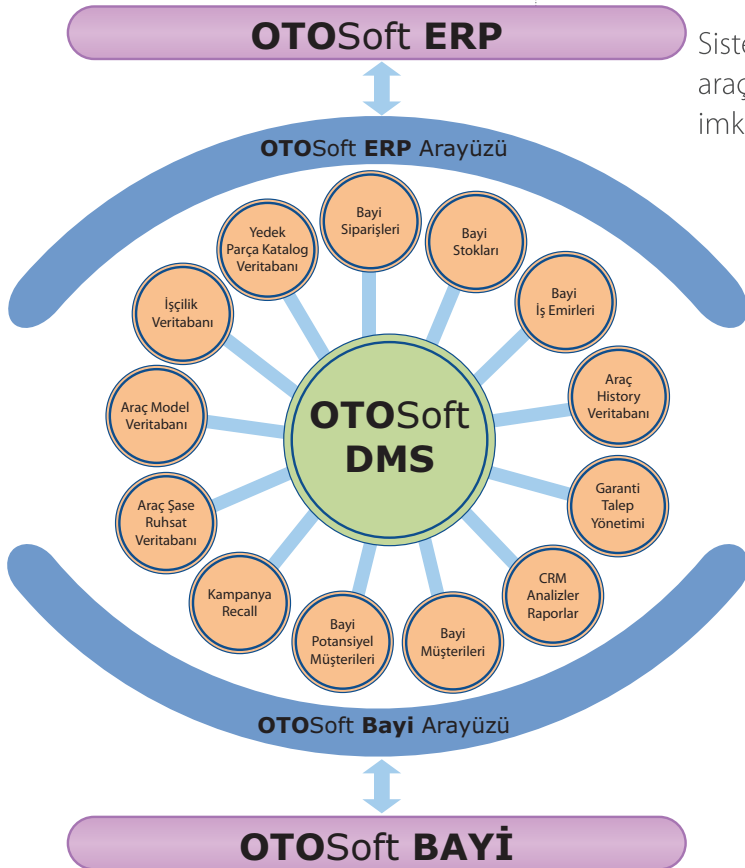
OTOSOFT DMS sistemi ile distribütörler, bayi teşkilatındaki satış ve satış sonrası hizmetlere ait bütün olayları ve kayıtları görebilir, izleyebilir, analiz edebilir, sonuçlar çıkarabilir ve eylem planları geliştirebilir.

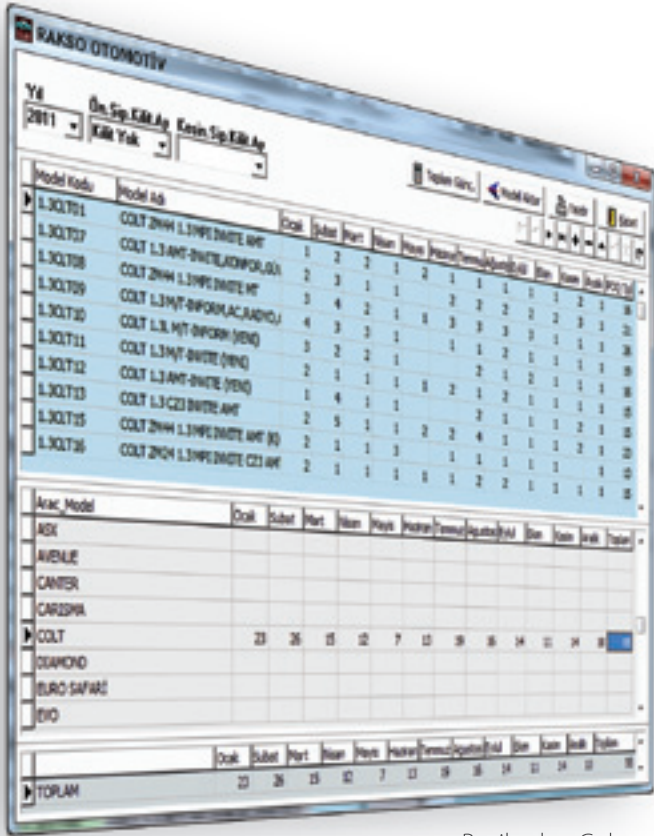
Sistem hem standart bir kayıt düzeni sağlarken hem de gelişmiş bir veri ambarı yönetimi sağlayarak, araçların şase bazında history(tarihçesini) kayıt altına alarak distribütörün bütün sistemi yönetmesine imkan sağlar.

Farklı markalara farklı yapılarda uygulanmış olan **OTOSoft DMS**, Sektörün ihtiyaçlarını karşılayan bir paket özelliği taşımaktadır.

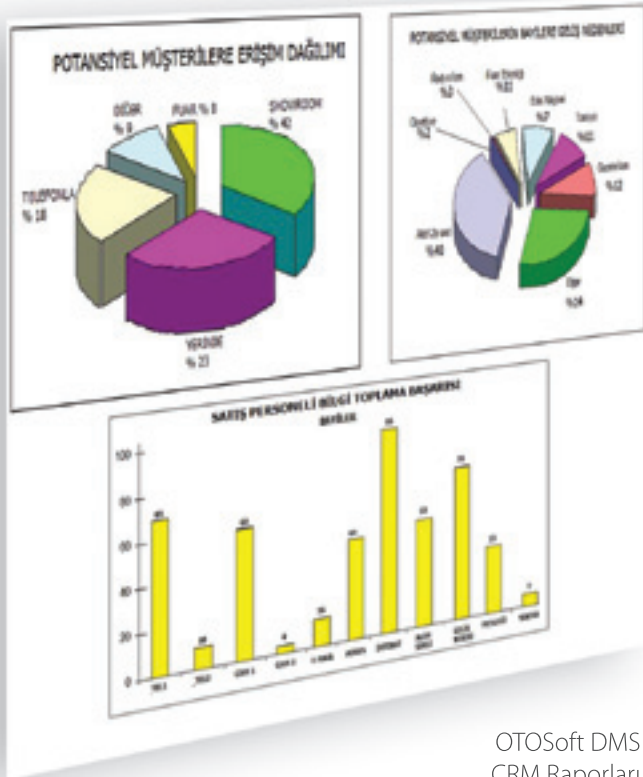
Genel Özellikler:

1. Katalog Sistemi (YP, Araç, İşçilik)
2. Yedek Parça Modülü
3. Garanti Yönetim Sistemi Modülü
4. Araç Modülü
5. Sipariş Modülü: Yedek Parça
6. Sipariş Modülü: Araç
7. Fatura/İrsaliye Transfer Modülü
8. CRM Raporlama Modülü
9. Servisler ve İş Emirleri Modülü
10. Şase HISTORY İzleme Modülü
11. Bilgi Transfer Senkronizasyon Modülü
12. Raporlama ve Analizler Modülü





Bayilerden Gelen Yıllık Ön Araç Siparişleri



OTOSoft DMS
CRM Raporları

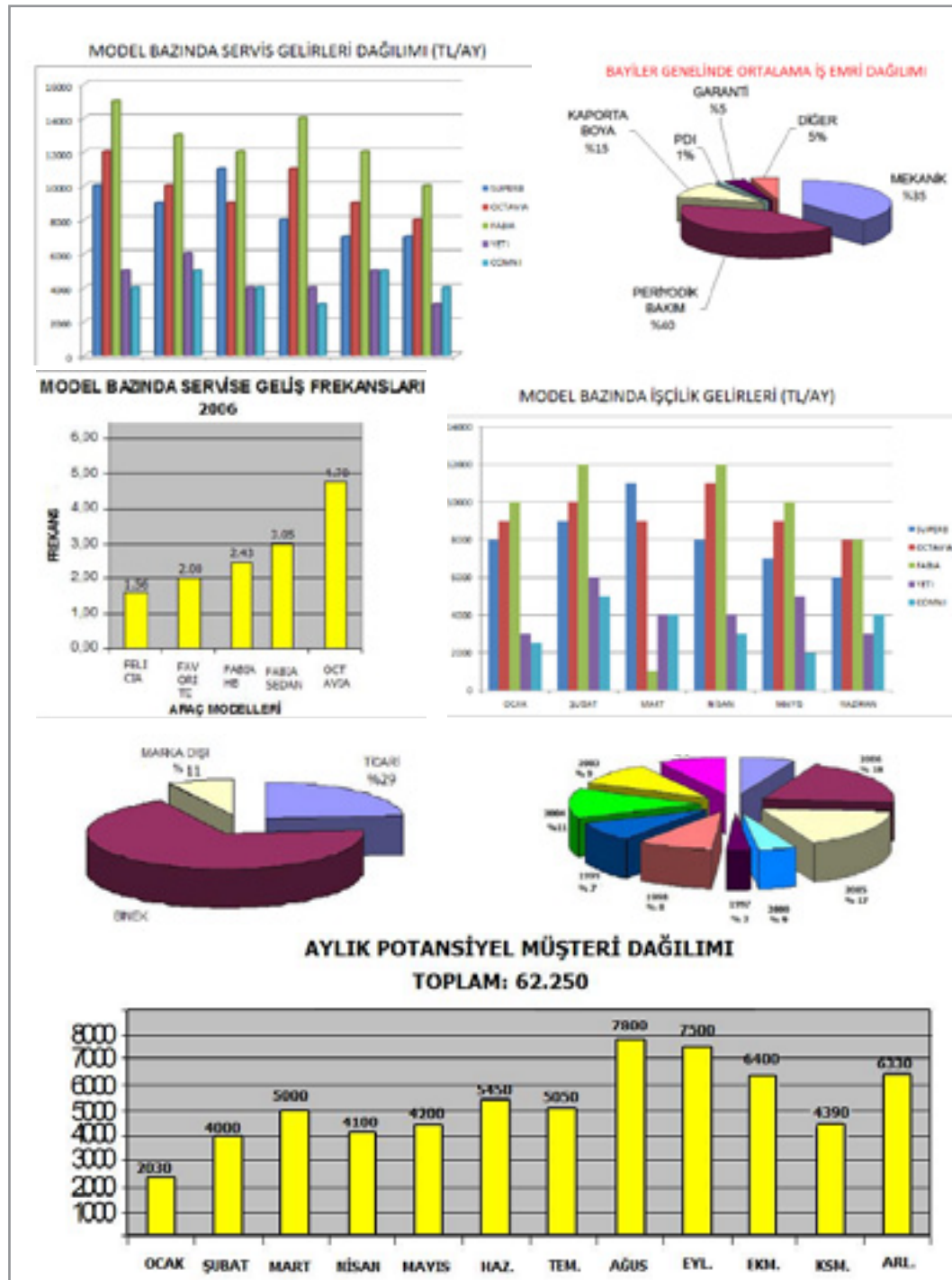
OTOSoft DMS Sisteminin Özellikleri

- Araç Model Tanıtım Kartları, Katalog Sistemi
- Yedek Parça Kod Tanımları ve Katalog Sistemi
- RTT ve FRT Tabloları (İşçilik ve Arıza Tanım ve Standart Süre/Zaman Tabloları)
- Araç Alış (İthalat) Şase/Motor/Model/Renk Kayıtları (ERP: SAP, AS40... Entegrasyonları)
- Bayilerden Alınan Araç Siparişleri, POQ, OQ (Ön ve Kesinleşmiş Siparişler)
- Satılacak Sıfır Araç Stoğu, Opsiyonlu Araç Stoğu, Satılmış Araç Bilgileri
- Bayilere Araç Dağıtım Modülü (Siparişlerden Model ve Renk Bazında)
- Yurtdışına Verilen Araç Siparişleri Modülü (Yıllık/Dönemsel PreOrderQuantity Talep Listesi ve Kesinleşmiş Araç Sipariş Listesi)
- Bayilerin Araç Opsiyonlama, Tahsis Modülü (On-Line Ops. ve Araç Stok Görme)
- Araç Fiyatlandırma, Tahsilat Yapabilme Seçenekleri ve Sipariş Kesinleştirme
- Bayilerden Gelen Potansiyel Müşteri Kayıtları
- Araç Satın Alan Müşterilerin Cari Kayıtları
- CRM-Detaylı Müşteri Bilgi Formları
- CRM-Detaylı Müşteri Dağılım Bilgileri
- CRM-Anket Bilgileri
- Satılan Araçların Ruhsat Kayıtları
- Distribütör ve Bayi/Servis Personel Bilgi Kayıtları
- Bayi Satış ve Servis Personellerine ait Verimlilik Raporları
- Servis Müşterileri Araç Bilgileri
- Distribütör Yedek Parça Stok Bilgileri (ERP: SAP, AS400 Entegrasyonları)
- Yedek Parça Satış Fatura/İrsaliyelerinin Bayilere Gönderilmesi (ERP: SAP, AS400 Entegrasyonları)
- Yedek Parça Depo Stoklarının ERP muhasebe yazılımlarından alınması
- Servislerin Yedek Parça Stok Miktarlarının Servislerden alınması ve görüntülenmesi
- On-Line Bayilerden Alınan Y.Parça Siparişleri ve bunların ERP yazılımına aktarılması
- On-Line Distribütörde Parça Var mı? Miktarlı miktarsız bakabilme
- Şase Bazında Servislere Gelen Araçların HISTORY Bilgisi
- Şase Bazında Araçların Km veya Saat Kontrol Listesi
- Servis İş Emirleri (Servislerden Gelen İş Emirleri: Bakım, Arıza, Garanti, Yol Yardımı, Hasar, PDI, Diğer türlere göre sınıflandırma)
- Servis, Bakım, Teknik Kampanya paketleri
- Garanti-Claim İşlemleri, Garanti ONAY Sistemi ve Claim Faturaları
- Ekspertiz İşlemleri, Ekspertiz Raporları
- Servis Personeli Verimlilik Analizi•

Liste ve Raporları

- İş Emri Listeleri
- Parça Hareket Listeleri
- İşçilik Hareket Listeleri
- Bayi Finansman Raporları
- Servis İcmal Listeleri

- Müşteri Bağımlılık Oranları ve Raporları
- Servise Gelen Gelmeyen Araçlar Raporları
- Servis Kampanyaları Raporu
- En çok satan parça ve işçilikler TOP10, TOP100 Listesi
- Servis Telefon Raporları Servis Sonrası Müşteri Memnuniyet Raporu
- Araç Satış Raporları
- Araç Satış Müşteri Memnuniyet Raporları
- Bayilerdeki Araç Stokları Raporu



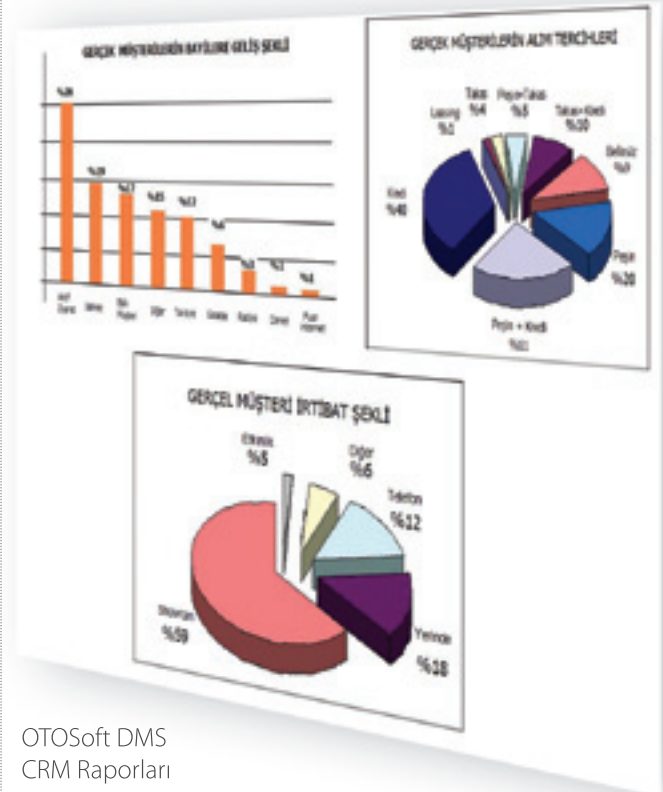
Bayi Sipariş Detay

Yıl: 2011 Ay: 4

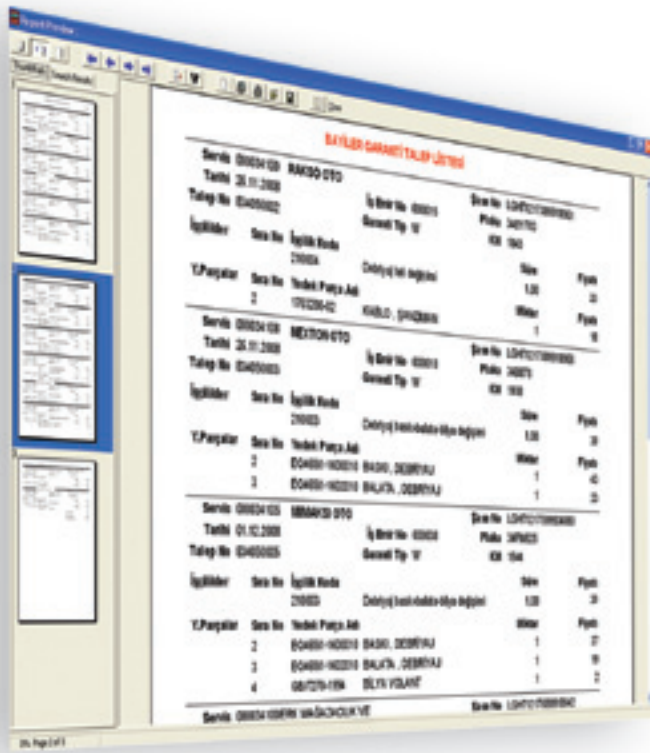
Bayi Aylık Genel

Bayi Yıllık Toplam Değerlendirme

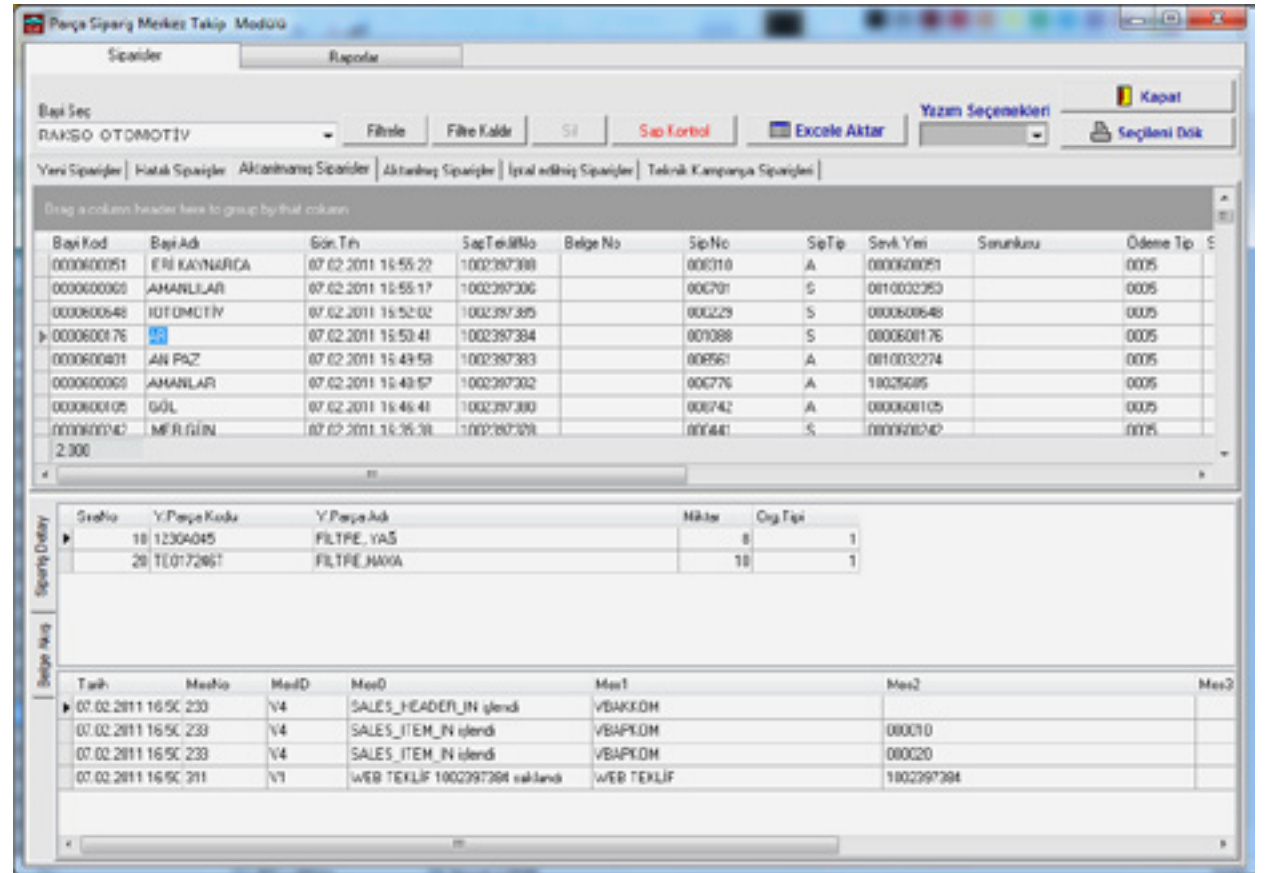
Bayilerden Gelen Kesin Araç Siparişleri



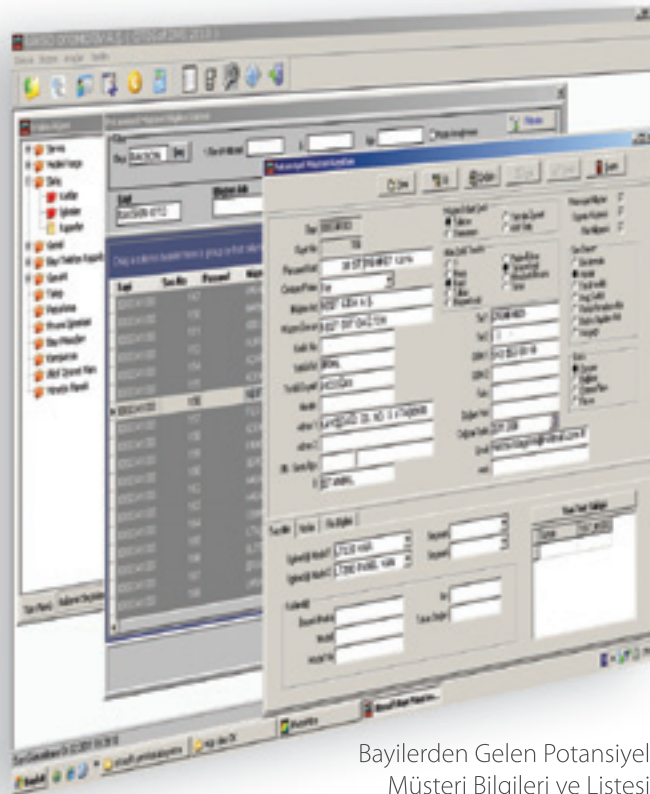
OTOSoft DMS CRM Raporları



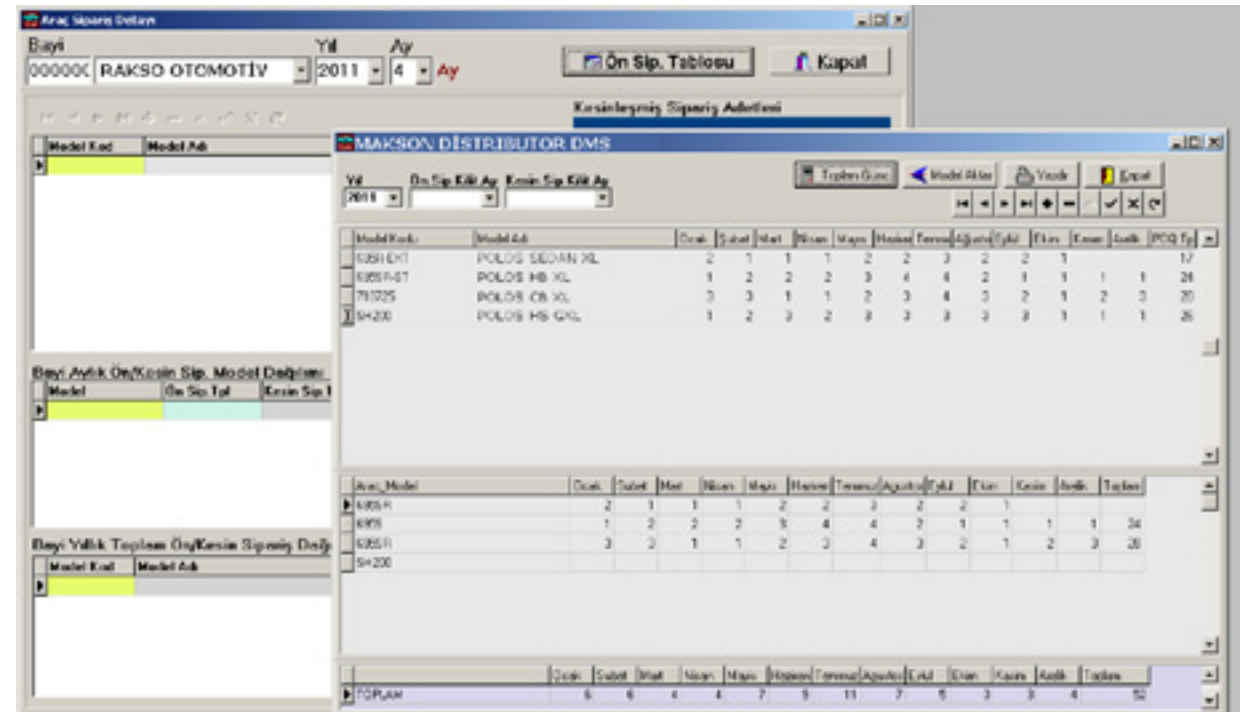
Bayilerden Gelen
Garanti Talep Listesi



Bayilerden Gelen Yedek Parça Sipariş



Bayilerden Gelen Potansiyel
Müşteri Bilgileri ve Listesi

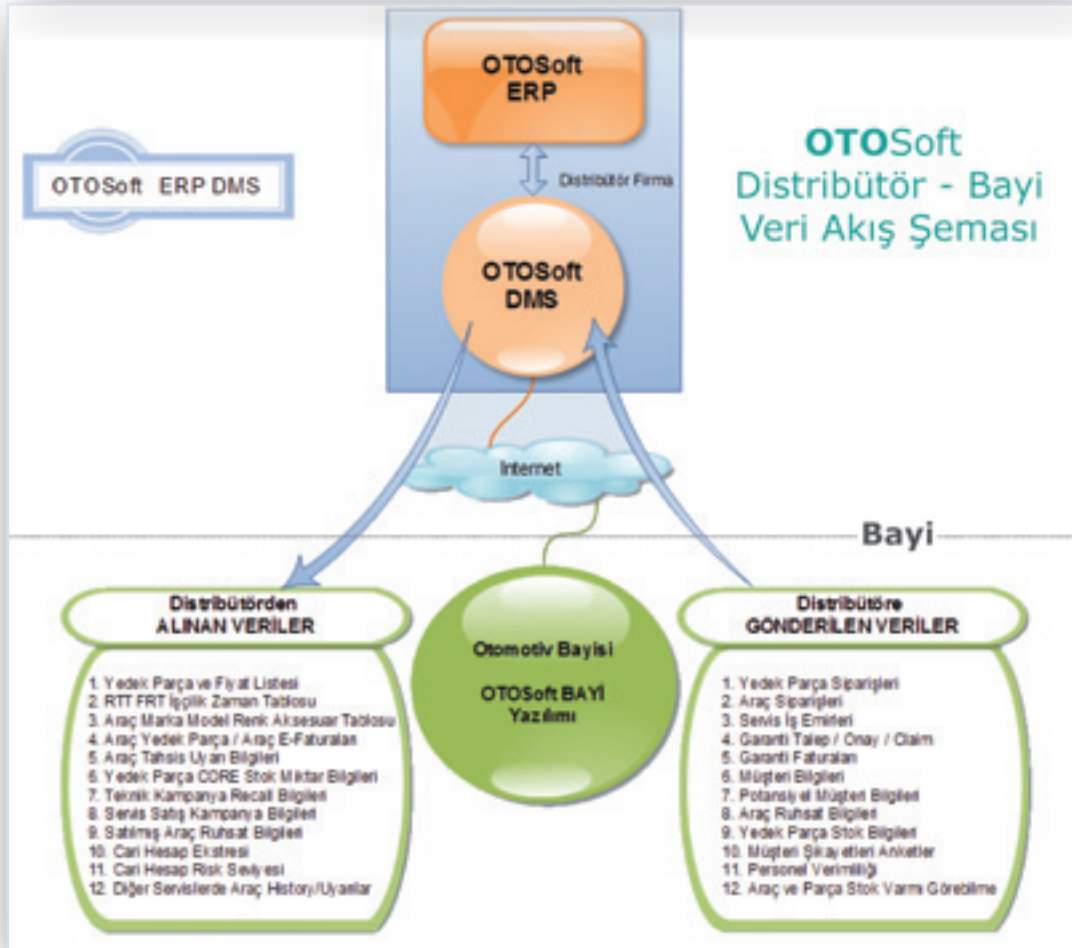


Bayilerden Gelen Araç Siparişleri

OTOSoft DMS Sisteminin Avantajları

Otomotiv distribütörlüğü yapan bir firmada OTOSOFT sistemi varsa;

- Distribütör araç ve yedek parça ithalat yönetimini detaylı olarak yapar, yönetir
- Distribütör bayilerinden online araç ve yedek parça siparişlerini alır, sevkiyatlarını yapar
- Distribütör bayilerindeki bütün potansiyel müşteri bilgilerine kavuşur ve yönetir
- Distribütör bayilerindeki bütün satış ve servis müşteri bilgilerine kavuşur ve yönetir
- Distribütör bayilerindeki bütün servis bilgilerini alarak, şase bazında yönetim sağlar
- Distribütör garanti yönetimini detaylı olarak en etkili şekilde online olarak yapar
- Distribütör bütün bayi teşkilatındaki müşteri memnuniyet CRM verilerini alır yönetir
- Distribütör bayilerindeki araç ve yedek parça stoklarını görür, inceler ve yönetir
- Distribütör bayilerine cari hesap, risk, kota gibi bütün verileri sunabilir
- Distribütör bayilerinin satış ve servis gelirlerinin analizlerini yapabilir
- Distribütör bayilerinin bölge potansiyeli ve etkinliklerini izler, analiz eder, yönetir
- Distribütör bayilerine online sirküler gönderir, yönetir
- Distribütör bayilerine online kampanyalar yapar, izler, denetler, yönetir
- Distribütör ve bayileri kazanır
- OTOSOFT, Distribütör ve Bayilere Kazandırır.



The screenshot shows a table with columns for distributor name, score, discount, and other details. The table is titled "BAYİLER" (Dealers) and lists various dealers with their respective scores and discounts.

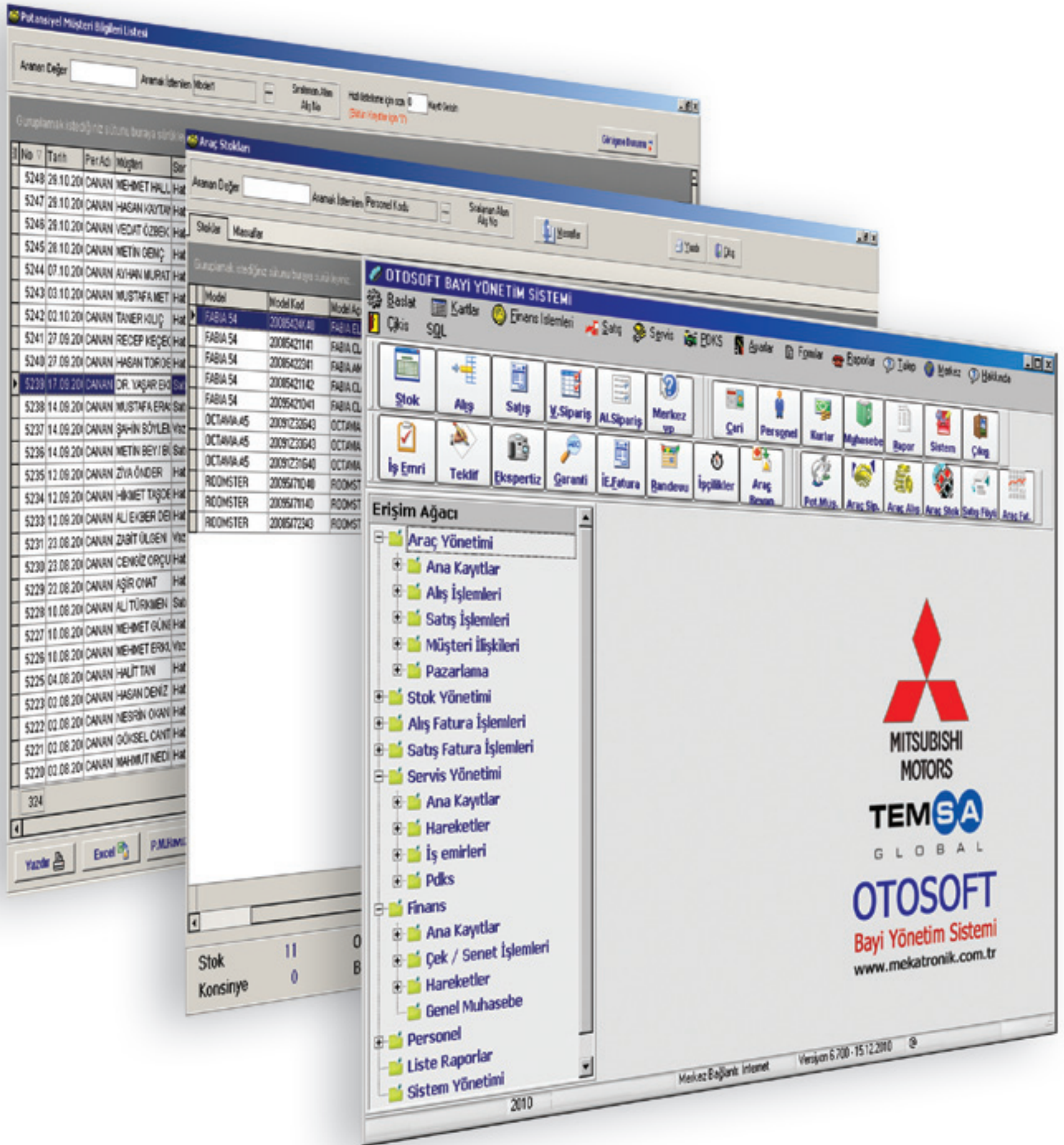
BAYİ ADI	Puan	İskonto	Prim	Katsayılar
MAKSON OTOMOTİV	85	5%	1000	1.000
PLAZA OTOMOTİV	80	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	75	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	70	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	65	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	60	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	55	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	50	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	45	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	40	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	35	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	30	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	25	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	20	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	15	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	10	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	5	5%	1000	1.000

Bayilerin Puan, İskonto, Prim Katsayılar Tablosu

The screenshot shows a table with columns for dealer name, inventory, stock, and other details. The table is titled "OTOSoft DMS" and lists various dealers with their respective inventory and stock levels.

BAYİ ADI	Stok	İskonto	Prim	Katsayılar
MAKSON OTOMOTİV	85	5%	1000	1.000
PLAZA OTOMOTİV	80	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	75	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	70	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	65	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	60	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	55	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	50	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	45	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	40	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	35	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	30	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	25	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	20	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	15	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	10	5%	1000	1.000
YENİ OTOMOTİV	5	5%	1000	1.000

Bayilerden Gelen Bayi Yedek Parça Stok Miktar Bilgileri



OTOSoft Bayi

3 OTOSoft Bayi Plaza Paketi

Satış + Servis + YedekParça + 2.EL + Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan 3S/4S Satış-Servis Plaza Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

OTOSoft Bayi PLAZA Paketi Genel Özellikler:

I. ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ

- Araç Stok (Duran, Opsiyonlu, Satılmış, Konsinye, Tümü Sınıflandırması)
- Araç Marka, Model, Renk, Aksesuar Tanımları
- Araç Siparişleri
- Araç Potansiyel Müşteri Yönetimi
- Araç Müşteri Görüşmeleri, Pazarlama
- Araç Müşteri Satış Föyleri
- Araç Müşteri İlişkileri Yönetimi
- Araç Test Sürüşü Talep ve Anket Yönetimi
- Araç Satış Personeli Faaliyetleri
- Satıcı Satış Primleri ve Performans Raporları
- Araç Şase bazında Karlılık Analizi
- 2.EL Araç Alış, Satış, Takas
- 2.EL Araç Ekspertiz, Maliyet, Karlılık, Duruş Süresi
- Araç Satış Raporları
- Finans: Ön Muhasebe (Kasa, Bankalar, Çek/Senet, KrediKartları)
- OTOSoft Entegre WEB Sitesi Paketi
- WEB den 2.EL Araç Satışı, Aracımı Satmak İstiyorum Talep Toplama
- WEB den Test Sürüş Talebi Alma

II. YEDEK PARÇA YÖNETİMİ

- Yedek Parça Stok Kayıtları (miktar, fiyatlar, gruplar)
- Yedek Parça Siparişleri (Alınan ve Verilen Siparişler)
- Stok Siparişleri



Araç Alım Listesi

Servis İş Emri Faturası

- Acil Siparişler
- Servis Siparişleri
- Parça Bekleyen Araçlar
- BackOrder Listesi
- Tavsiye Sipariş Hazırlama
- Kriterlere Göre Sipariş Hazırlama
- Yedek Parça Orijinal Referans Kodları, Değişen Kodlar, Muadil Kodlar
- Yedek Parçaların Marka ve Modellerde Kullanım Bilgileri
- Yedek Parçaların İşçiliklerle Eşleştirilebilmesi
- Raf Yerleri, Barkodları, Miktar Hareketleri
- Hareketli, Ölü ve Atıl Stoklar, Stok Devir Hızları
- Top 10, Top 100, Top 1000 Listeleri
- Mevsimsel Ürün Seçenekleri
- Bakım Paketleri
- Banko Satış
- Parça Bazında Karlılık, Fatura Bazında Karlılık
- Kayıp Satışlar

III. SERVİS YÖNETİMİ

- İş Emirleri
 - Peryodik Bakım
 - Arıza
 - Garanti
 - Hasar-Expertiz-Sigorta
 - Yol Yardımı
 - Tekrarlama
 - Muhtelif Dış Servis
 - PDI İş Emirleri
- Araç Ruhsat Kayıtları
- Araç Şase Geçmiş History Kayıtları
- Servis Kampanyaları, Kampanya Paketleri
- Bakım Paketleri, Servis Paketleri
- Müşteri Bakiye Kontrolü
- Garanti Km / Saat Kontrolü
- Araçların Serviste Kalış Süreleri ve Performans
- İş Emirlerinde Personel ve Çalışma Süreleri Performans
- Satılan İşçilik Saatleri, Personel Verimliliği
- Arıza Raporları (Arıza Sıklığı Dağılımı)
- Serviste Tüketilen Yedek Parça Dağılımı
- Parça Bulunurluk Oranı
- Core Stok Listesi
- İşçilik Raporları (Top 10, Top 100 işçilik)
- Personel Bazında İşçilik Dağılımı
- Servis Sonrası Müşteri Memnuniyet Anketi

- Servis Zamanı Gelen Müşteriler Yönetimi, Servise Paket (DMS Entegrasyonu Mesajı)
- Servis Sonrası Teslimat için SMS Davet Mesajı
- WEB Sitesinde İş Emirlerinin Müşteriye WEB den Sunumu
- WEB Sitesinde Araçların Müşteriye WEB Camera ile İzletilebilmesi
- WEB den Randevu Alabilme
- Alış ve Satış Faturaları
- Faturaların Siparişlerle Entegrasyonu
- Servis Raporları
- CRM Raporları

IV. FİNANS YÖNETİMİ (ÖN MUHASEBE)

- Cari Hesaplar: Müşteriler, Tedarikçiler
 - Müşteri Bilgileri
 - Borç, Alacak, Bakiye, Hesap Hareketleri
- Borç Kapama, Yaşlandırma, Geç Ödeme Süreleri
- Potansiyel Müşteriler ve CRM
- Müşteri Görüşmeleri, Müşteri Takip ve Değerlendirme
- Ön Muhasebe
- Kasa, Bankalar, Çek/Senet, Kredi Kartları, Cari Hesaplar
- Genel Finans Raporları

V. GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ

- Hesap Planı (TL ve Dövizli), Masraf Merkezleri, ÖnMuhasebe ve Genel Muhasebe Entegrasyonu
- Entegrasyon Parametreleri, Fişler, Defterler, Mizan, Gelir Gider Tabloları, Özel Gelir Gider Tablosu
- Bilanço, Genel Muhasebe Raporları, Maliyet Muhasebesi, Deparman Bazında Maliyetlerin Sınıflandırılması, Yönetim Raporları, Önceki Yıllara Göre Değişim Performans Raporları.

Personel Bordro

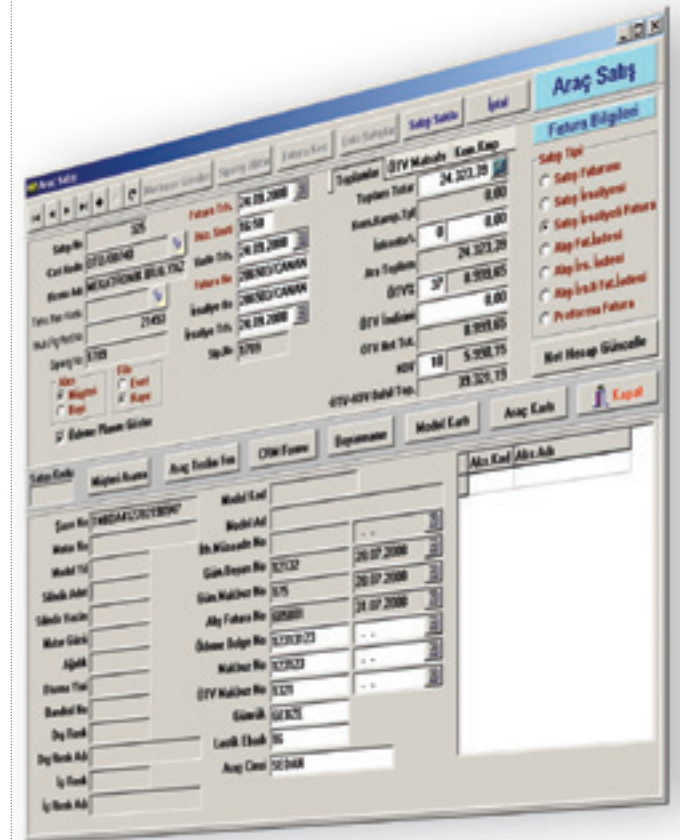
Personel Sicil Kayıtları, Parametreler, Devam Takip, Bordro Hesaplama, Personel Formları, Personel Raporları, Genel Muhasebe Entegrasyonu.

Demirbaş Yönetimi

Demirbaş Kayıtları, Demirbaş AlımSatım, Demirbaş Amortisman Hesaplama, Amortisman Raporları,
Genel Muhasebe Entegrasyonu, Demirbaş Raporları

Opsiyon Modüller

- Genel Muhasebe, Bordro
- Araç Kiralama
- Barkodlu Depo Otomasyonu, El Terminali
- Personel Takip ve Verimlilik, Etkinlik (Cihaz ve Yazılım)
- Distribütör Bağlantısı Data Alışverişi modülü.



Araç Satış Faturası

SERVİS FAALİYET TABLOSU					
AYLAR	OCAK	ŞUBAT	MART	ARALIK	ORTALAMA
GELİRLER					
ARAÇ GİRİŞ SATIŞI (HİRCANCI)	50	61	59		57
ARAÇ GİRİŞ SATIŞI (KAPORTA)	13	12	14		12
TÜPLA ARACI GİRİŞ SATIŞI	63	73	73		69
YEREL PİÇİCİ BANKO SATIŞ TUTARI	30.000	13.000	8.000		9.000
İL YEREL PİÇİCİ SATIŞ TUTARI	25.000	35.000	30.000		34.000
İL İÇİCİCİ SATIŞ TUTARI	40.000	50.000	44.000		50.000
YMG SATIŞ TUTARI	7.000	12.000	9.000		10.000
İL BAŞVURU GELİRİ	1.059	1.324	1.013		1.217
TÜPLA ARACI GİRİŞ SATIŞI	77.000	112.000	91.000		93.000
GİDERLER					
SERVİS PERSONELİ MAAŞLARI	22.100	27.120			
TELEFON VE TELEFON VS...	2.800	2.240	24.480		24.540
OCAK	4.900	4.900	2.490		2.284
TÜPLA ARACI GİRİŞ SATIŞI	28.200	33.460	4.000		4.000
ARACI VE ŞOFÖR TUTARI			30.900		
ARACI VE ŞOFÖR VS ŞOFÖR MALLİYETİ	35.000	45.000			30.853
ARACI VE ŞOFÖR VS ŞOFÖR MALLİYETİ	30.000	40.000	50.000		49.000
ARACI VE ŞOFÖR VS ŞOFÖR MALLİYETİ	5.000	10.000	30.000		35.000
ŞOFÖR KİRA	45.000	50.000	7.500		9.000
YEREL PİÇİCİ ŞOFÖR ÖDENEĞİ			44.500		49.000
ŞOFÖR MALLİYETİ	9.50	10.35			
ŞOFÖR MALLİYETİ	1.12	1.73	8.37		
ŞOFÖR MALLİYETİ VS ŞOFÖR KİRA ORANI %	18	24	1.56		9.62
ŞOFÖR MALLİYETİ VS ŞOFÖR KİRA ORANI %	40	51	21		1.47
ŞOFÖR MALLİYETİ VS ŞOFÖR KİRA ORANI %	15	19	47		21
			18		46
					17.4

Servis Faaliyet Tablosu



OTOSoft Bayi

4 OTOSoft Bayi Servis Paketi

Servis + Yedek Parça + Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan Araç Satış Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

OTOSoft Bayi SERVİS Paketi Genel Özellikler:

I. YEDEK PARÇA YÖNETİMİ

- Yedek Parça Stok Kayıtları (miktar, fiyatlar, gruplar)
- Yedek Parça Siparişleri (Alınan ve Verilen Siparişler)
- Stok Siparişleri
- Acil Siparişler
- Servis Siparişleri
- Parça Bekleyen Araçlar
- BackOrder Listesi
- Tavsiye Sipariş Hazırlama
- Kriterlere Göre Sipariş Hazırlama
- Yedek Parça Orijinal Referans Kodları, Değişen Kodlar, Muadil Kodlar
- Yedek Parçaların Marka ve Modellerde Kullanım Bilgileri
- Yedek Parçaların İşçiliklerle Eşleştirilebilmesi
- Raf Yerleri, Barkodları, Miktar Hareketleri
- Hareketli, Ölü ve Atıl Stoklar, Stok Devir Hızları
- Top 10, Top 100, Top 1000 Listeleri
- Mevsimsel Ürün Seçenekleri
- Bakım Paketleri
- Banko Satış
- Parça Bazında Karlılık, Fatura Bazında Karlılık
- Kayıp Satışlar



II. SERVİS YÖNETİMİ

- Araç Ruhsat Kayıtları Servis Müşterileri Kayıtları
- Servis Teklifi Verme, Proforma Fatura
- Araç Km / Garanti Kontrolü
- Müşteri Bakiye Kontrolü
- Bakım Paketleri, Servis Paketleri
- Garanti Claim İşlemleri, Garanti Faturaları
- Hasar Ekspertiz, Sigorta İşlemleri Dosya Tahsilat Takip
- Servis Yedek Parça Deposu Yönetimi
- El Terminallli Stok Sayım, Barkod Yazıcı Etiketleme Sistemi

Servis İş Emirleri

- Peryodik Bakım
- Arıza
- Garanti
- Hasar-Expertiz-Sigorta
- Yol Yardımı
- Tekrarlama
- Muhtelif Dış Servis
- PDI İş Emirleri

- Servis Planlama Lift/Görev Atama Randevu Sistemi
- Araç Şase Geçmiş (History) İşEmri Kayıtları
- Servis Kampanyaları, Kampanya Paketleri, Teknik Kampanyalar
- Araçların Serviste Kalış Süreleri
- Servise Gelen Gelmeyen Müşteriler, Bağlılık Oranı Raporu
- İş Emirlerinde Personel ve Çalışma Süreleri
- Satılan İşçilik Saatleri, Personel Verimliliği
- Personel Verimlilik Cihazı Entegrasyonu,
- Servis Personeli Fiili Süre Ölçme Değerlendirme
- Arıza Raporları (Arıza Sıklığı Dağılımı)
- Serviste Tüketilen Yedek Parça Dağılımı
- Parça Bulunurluk Oranı
- Servis İş Emri Listeleri
- Servis İş Emri Yedek Parça Tüketim Raporu
- Core Stok Listesi
- İşçilik Raporları (Top 10, Top 100 işçilik)
- Yedek Parça Raporları (Top 10, Top 100 parça)
- Personel Bazında İşçilik Dağılımı
- Servis Sonrası Müşteri Memnuniyet Anketi
- Servis Zamanı Gelen Müşteriler Yönetimi
- Servis Sonrası Teslimat için SMS Davet Mesajı
- WEB Sitesinde İş Emirlerinin Müşteriye WEB den Sunumu

The screenshot shows a detailed service order form. It includes sections for customer information (Müşteri Bilgileri), vehicle information (Araç Bilgileri), and service order details (Servis İş Emri). The form is filled out with specific data, including a customer name 'ARMEY F. GÖR. BAĞIŞ', a vehicle model 'FORD CLASSIC 1.2 D16W', and a service order number '001130'. There are also checkboxes for various service types and a section for the service technician's signature and stamp.

Servis İş Emri
Kabul Formu

The screenshot shows a table listing service orders. The columns include 'Sıra No' (Order Number), 'Tarih' (Date), 'Durum' (Status), and 'Tekniker' (Technician). The table contains multiple rows of data, with some rows highlighted in red and others in blue. The status 'Tamamlandı' (Completed) is visible for several orders.

Servis İş Emirleri
Durum Listesi

- WEB Sitesinde Araçların Müşteriye WEB Camera ile İzletilebilmesi
- WEB den Randevu Alabilme
- Servis İcmal Raporu, Servis Raporları ,Alış ve Satış Faturaları, Faturaların Siparişlerle Entegrasyonu, Servis Raporları, CRM Raporları

III. FİNANS YÖNETİMİ (ÖN MUHASEBE)

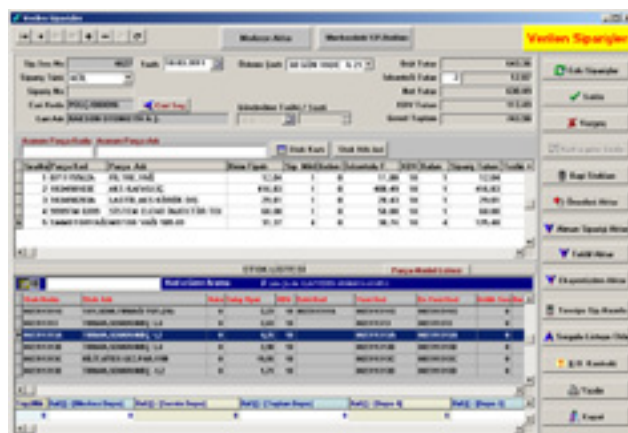
- Cari Hesaplar: Müşteriler, Tedarikçiler
 - Müşteri Bilgileri
 - Borç, Alacak, Bakiye, Hesap Hareketleri
 - Borç Kapama, Yaşlandırma, Geç Ödeme Süreleri
 - Potansiyel Müşteriler ve CRM
 - Müşteri Görüşmeleri, Müşteri Takip ve Değerlendirme
- Ön Muhasebe
- Kasa, Bankalar, Çek/Senet, KrediKartları, Cari Hesaplar
- Genel Finans Raporları

IV. GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ

Hesap Planı (TL ve Dövizli), Masraf Merkezleri, ÖnMuhasebe ve Genel Muhasebe Entegrasyonu, Entegrasyon Parametreleri, Fişler, Defterler, Mizan, Gelir Gider Tabloları, Özel Gelir Gider Tablosu Tasarımı, Bilanço, Genel Muhasebe Raporları

Opsiyon Modüller

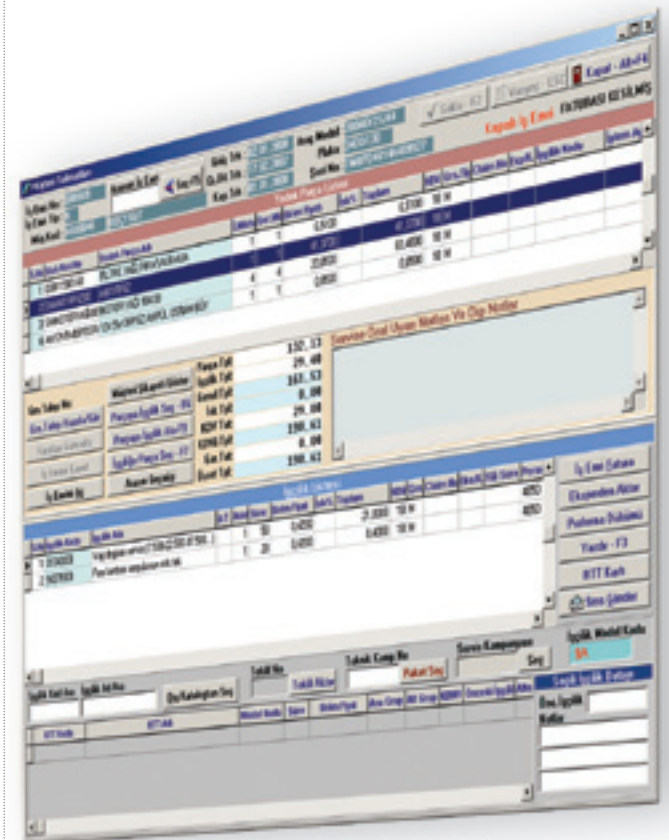
- Genel Muhasebe
- Personel Bordro
- Demirbaş
- Araç Kiralama
- Barkodlu Depo Otomasyonu, El Terminali
- Personel Takip ve Verimlilik, Etkinlik
- Distribütör Bağlantısı Data Alışverişi modülü



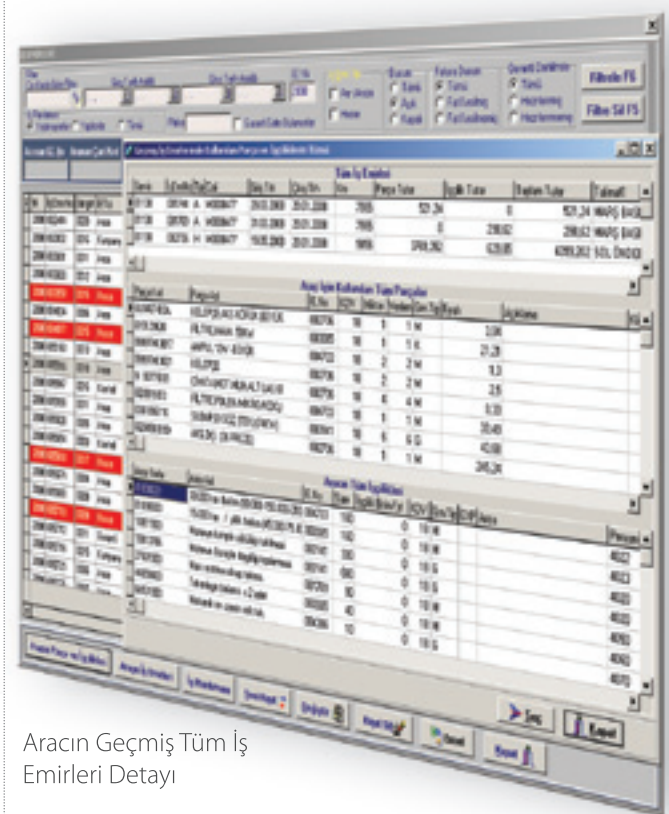
Yedek Parça Sipariş Hazırlama



İş Emri Faturası



Servis İş Emri Kapama Formu



Aracın Geçmiş Tüm İş Emirleri Detayı



OTOSoft Bayi

5 OTOSoft Araç Satış Bayi Paketi

Satış + 2.EL + Muhasebe + CRM modüllerinden oluşan Araç Satış Bayilerinde Kullanılan Pakettir.

I. ARAÇ SATIŞ YÖNETİMİ

- Araç Stok (Duran, Opsiyonlu, Satılmış, Konsinye)
- Araç Marka, Model, Renk, Aksesuar Tanımları
- Araç Siparişleri
- Araç Potansiyel Müşteri Yönetimi
- Araç Müşteri Görüşmeleri
- Araç Müşteri Satış Föyleri
- Araç Müşteri İlişkileri Yönetimi CRM
- Araç Test Sürüşü Talep ve Anket Yönetimi
- Araç Satış Personeli Faaliyetleri
- Satıcı Satış Primleri ve Performans Raporları
- Araç Şase bazında Karlılık Analizi
- 2.EL Araç Alış, Satış, Takas
- 2.EL Araç Ekspertiz, Maliyet, Karlılık, Stokta Kalma Süresi
- Araç Satış Raporları

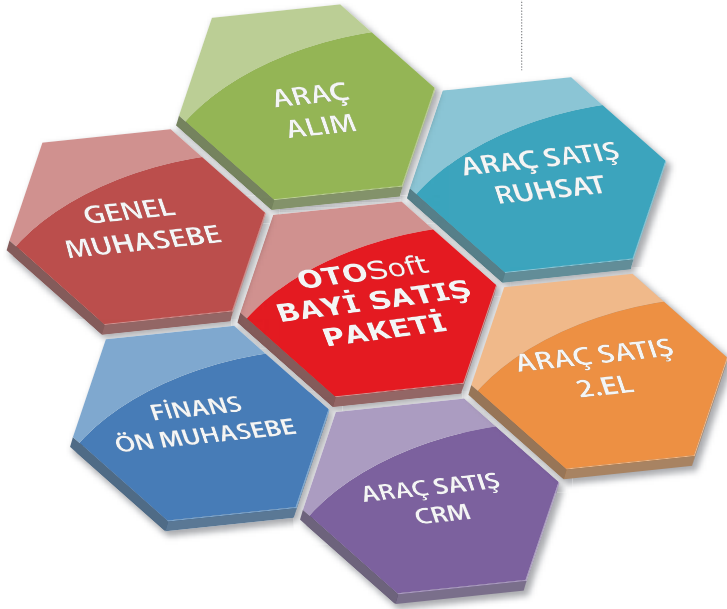
II. FİNANS YÖNETİMİ (ÖN MUHASEBE)

Cari Hesaplar:

- Müşteriler, Tedarikçiler
- Müşteri Bilgileri
- Borç, Alacak, Bakiye, Hesap Hareketleri
- Borç Kapama, Yaşlandırma, Geç Ödeme Süreleri
- Potansiyel Müşteriler ve CRM
- Müşteri Görüşmeleri, Müşteri Takip ve Değerlendirme

Ön Muhasebe:

- Kasa, Bankalar, Çek/Senet, Kredi Kartları, Cari Hesaplar (Çok Dövizli)
- Genel Finans Raporları



No	Adı	Adres	Telefon	Notlar
5249	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5247	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5246	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5245	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5244	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5243	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5242	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5241	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5240	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5239	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5238	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5237	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5236	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5235	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5234	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5233	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5232	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5231	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5230	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5229	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5228	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5227	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5226	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5225	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5224	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5223	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5222	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5221	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5220	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	

Araç Satış
Potansiyel Müşteri Kayıtları

No	Adı	Adres	Telefon	Notlar
5249	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5247	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5246	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5245	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5244	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5243	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5242	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5241	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5240	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5239	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5238	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5237	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5236	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5235	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5234	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5233	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5232	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5231	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5230	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5229	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5228	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5227	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5226	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5225	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5224	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5223	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5222	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5221	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	
5220	28.10.2010	CAVAYI MEHMET HALI	0216 341 11 11	

Araç / Makina
Stok Kayıtları

III. GENEL MUHASEBE YÖNETİMİ

- Hesap Planı (TL ve Dövizli), Masraf Merkezleri
- Ön Muhasebe ve Genel Muhasebe Entegrasyonu, Entegrasyon Parametreleri
- Fişler, Defterler, Mizan, Gelir Gider Tabloları, Özel Gelir Gider Tablosu Tasarımı
- Bilanço, Genel Muhasebe Raporları, Maliyet Muhasebesi
- Deparman Bazında Maliyetlerin Sınıflandırılması, Yönetim Raporları
- Personel Sicil Kayıtları
- Parametreler
- Devam Takip, Bordro Hesaplama
- Personel Formları, Personel Raporları, Genel Muhasebe Entegrasyonu
- Demirbaş Kayıtları, Demirbaş AlımSatım, Demirbaş
- Amortisman Hesaplama, Amortisman Raporları
- Genel Muhasebe Entegrasyonu, Demirbaş Raporları

Opsiyon Modüller

- Genel Muhasebe
- Personel Bordro
- Demirbaş Yönetimi
- Araç Kiralama
- Barkodlu Depo Otomasyonu, El Terminali
- Personel Takip ve Verimlilik, Etkinlik
- Distribütör Bağlantısı Data Alışverişi modülü

OTOSoft Entegre WEB Sitesi Paketi

- WEB den 2.EL Araç Satışı, Aracımı Satmak İstiyorum Talep Toplama
- WEB den Test Sürüş Talebi Alma

Randevu Kayıt Formu

Yeni Kayıt - F2 | Değiştir - F7 | İptal - F6 | Sakla F2 | Kayıt - F10 | Yardım - F1

Randevu Formu

Randevu No: 31 [F4] | Geldi F7 | İş Evi Aç

Kayıt Tarihi: 18.03.2001 23:21:16 | Plaka No: 34 VA 7205

Randevu Tarih - Saat: 17.03.2001 12:00 | Şase No: V552224KD12345 | Aracın Önceki İş Emali

Randevu Sıra No: 1 | Toplam Süre: 190

Müşteri Kodu: MEK01 | Notlar: SAAT 12:00 DA GELMEZSE RANDEVU TARİHİ BİR GÜN SONRAYA ALINMALI. SAAT İÇİN TEYİT ALINMALI

Müşteri Adı: MEKATRONİK BİLGİSAYAR | Telefon: 02122224339

Parça İskonto: 10 | Akseuar İskonto: | Sad İskonto: | İşçilik İskonto: |

Müşteri Talimatları

SıraNo	Talimat	Tah.Süre	Personel
1	PERİYODİK BAKIM	120	S1008
2	YAĞ DEĞİŞİMİ	50	S1010
3	İÇ DİŞ TEMİZLİK	20	

Randevu Kayıt Formu



6 OTOSoft Özel Servis Paketi

Özel Servislerde Kullanılan **Servis + Yedek Parça + Ön Muhasebe + CRM** modüllerinden oluşan Pakettir.

OTOSoft Özel SERVİS Paketi Genel Özellikler:

I. YEDEK PARÇA YÖNETİMİ

- Yedek Parça Stok Kayıtları (miktar, fiyatlar, gruplar)
- Yedek Parça Siparişleri (Alınan ve Verilen Siparişler)
- Parça Bekleyen Araçlar
- BackOrder Listesi
- Kriterlere Göre Sipariş Hazırlama
- Yedek Parça Orijinal Referans Kodları, Değişen Kodlar, Muadil Kodlar
- Yedek Parçaların Marka ve Modellerde Kullanım Bilgileri
- Yedek Parçaların İşçiliklerle Eşleştirilebilmesi
- Raf Yerleri, Barkodları, Miktar Hareketleri
- Hareketli, Ölü ve Atıl Stoklar, Stok Devir Hızları
- Top 10, Top 100, Top 1000 Listeleri
- Bakım Paketleri
- Banko Satış
- Parça Bazında Karlılık, Fatura Bazında Karlılık Raporları

II. SERVİS YÖNETİMİ

- Araç Ruhsat Kayıtları Servis Müşterileri Kayıtları
- Servis Teklifi Verme, Proforma Fatura
- Araç Km / Garanti Kontrolü
- Müşteri Bakiye Kontrolü
- Bakım Paketleri, Servis Paketleri
- Hasar Ekspertiz, Sigorta İşlemleri Dosya Tahsilat Takip Sistemi
- Servis Yedek Parça Deposu Yönetimi
- Servis Randevuları



Servis İş Emirleri

- Peryodik Bakım
- Arıza
- Garanti
- Hasar-Expertiz-Sigorta
- Yol Yardımı
- Tekrarlama
- Muhtelif Servis

- Araç Şase Geçmiş History Geçmişteki İş Emri Kayıtları
- Servis Kampanyaları, Kampanya Paketleri
- Araçların Serviste Kalış Süreleri
- Servise Gelen Gelmeyen Müşteriler Bağlılık Oranı Raporu
- İş Emirlerinde Personel ve Çalışma Süreleri
- Satılan İşçilik Saatleri, Personel Verimliliği
- Personel Verimlilik Cihazı Entegrasyonu,
- Servis Personeli Fiili Süre Ölçme Değerlendirme
- Arıza Raporları (Arıza Sıklığı Dağılımı)
- Serviste Tüketilen Yedek Parça Dağılımı
- Servis İş Emri Listeleri
- Servis İş Emri Yedek Parça Tüketim Raporu
- İşçilik Raporları (Top 10, Top 100 işçilik)
- Yedek Parça Raporları (Top 10, Top 100 parça)
- Personel Bazında İşçilik Dağılımı
- Servis Sonrası Müşteri Memnuniyet Anketi
- Servis Zamanı Gelen Müşteriler Yönetimi
- Servis İcmal Raporu
- Alış ve Satış Faturaları
- Faturaların Siparişlerle Entegrasyonu
- Servis Raporları

III. FİNANS YÖNETİMİ (ÖN MUHASEBE)

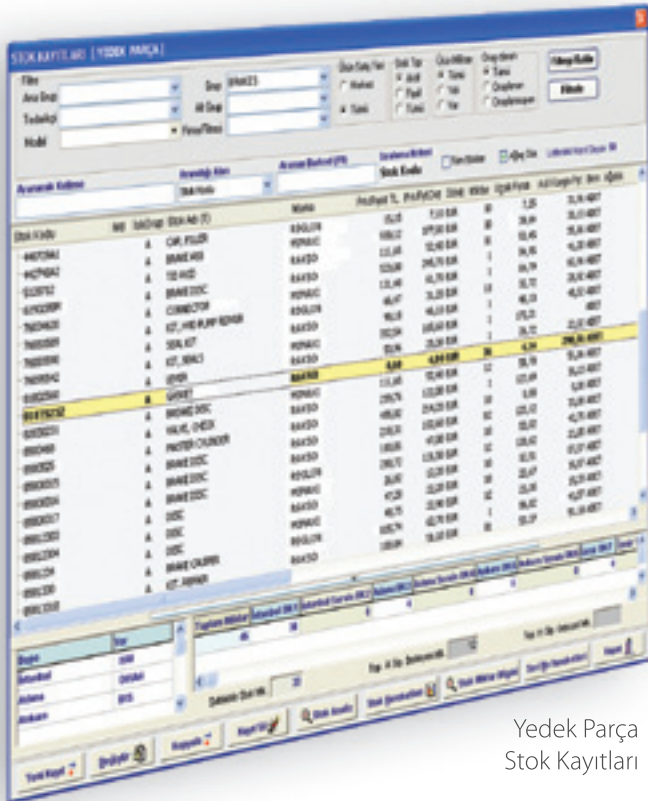
- Cari Hesaplar: Müşteriler, Tedarikçiler
 - Müşteri Bilgileri
 - Borç, Alacak, Bakiye, Hesap Hareketleri
 - Borç Kapama, Geç Ödeme Raporu
- Ön Muhasebe
- Kasa, Bankalar, Çek/Senet, KrediKartları, Cari Hesaplar
- Ön Muhasebe Raporları

Opsiyon Modüller

- Genel Muhasebe, Personel Bordro
- Barkodlu Depo Otomasyonu, El Terminali
- Personel Takip ve Verimlilik, Etkinlik modülleri bulunmaktadır.



Servis İş Emri
Açma Formu



Yedek Parça
Stok Kayıtları

Stok Analizi

Servis Analizi

Yedek Parça Stok Kartı

İş Emri Fatura

Servis İş Emri Kapama Formu

İş Emri Fatura



7 WEB Tabanlı e-OTOSoft Paketi

Sistemin Çalışma Prensipleri ve İşlem Akışı

WEB Tabanlı, Merkezi Server üzerinde çalışan Otomotiv SERVİS Yazılımıdır. OTOSoft DMS ve OTOSoft ERP ile Entegredir. Bayilere Yazılım Kurulmadan WEB den şifre verilerek çalışmalarına imkan sağlanır. Bayi Servislerin Verileri Distribütördeki Merkezi Server'de saklanmaktadır.



e-OTOSoft Modülleri:

- Yedek Parça Stok ve Depo Yönetimi
- RTT / FRT İşçilik Zaman Tablosu
- Cari Hesaplar, Müşteriler, Tedarikçiler
- Servis İş Emirleri, Servis İş Emri Faturalama
- Garanti Claim Hazırlama ve ONAY Mekanizması
- Araç Ruhsat Kayıtları
- Yedek Parça Siparişler
- Alış ve Satış Faturalama
- Ön Muhasebe: Cari, Kasa, Banka, Çekler ve Kredi Kartları
- Yedek Parça, Servis, Finans, CRM ve Yönetim Raporlar

e-OTOSoft Çalışma Sistemi

Distribütör Merkezinde bulunan bir Server'a OTOSoft DMS sistemi kurulur ve e-OTOSoft kullanacak bütün bayiler internete bağlanarak

web browserda örneğin www.otosoft.net sitesinden bayi kullanıcı adını ve şifrelerini girerek e-OTOSoft yazılımını çalıştırarak bayi yönetim yazılımını kullanırlar.

Bayilerin tümünün veritabanları distribütördeki merkezi server üzerinde bulunur. Bayiler kullanıcı adı ve şifreleri ile istedikleri zaman istedikleri yerden yazılımlarını kullanabilirler.

İnternetin olduğu her yerden bağlanma ve çalışma imkanı sunan e-OTOSoft, bayilere herhangi bir yazılım kurulmasına gerek duymaz. Bayilere sadece kullanıcı adı ve şifre verilerek kullanıcı olmaları sağlanır. Bayi kodu ve şifreleri güvenlik altında kontrol edilir ve sisteme kopya kullanıcılar dahil edilmez. Bir bayi diğer bir bayinin verilerine ulaşamaz.

Bayilerin siparişleri Distribütörün ERP yazılımına otomatik aktarıldığı gibi distribütörden bayilere gönderilen faturalarda otomatik olarak bayilerin veritabanına aktarılır.

Distribütör bayilere göndereceği bütün bilgi ve belgeleri OTOSoft DMS yazılımına girer ve sistem bunları bayilere otomatik olarak sunar.

Bayilerden gelen veriler distribütördeki veritabanında olduğu için veri aktarımına gerek kalmadan bayilerin bütün verileri distribütörde bulunur. OTOSoft DMS yazılımındaki Bayi Yönetim Raporları ile Distribütör bütün bayileri gözlemleme, izleyebilme ve yönetebilme görevlerini kolaylıkla yapar.



8 OTOSoft Yedek Parça Paketi

OTOSoft Yedek Parçacılar paketi, Toptan ve Perakende Yedek Parça Ticareti yapan firmalara özel hazırlanmış olan pakettir.

Genel Özellikler

- Stok ve Depo Yönetimi
- Sipariş Yönetimi
- İthalat Yönetimi
- Kasa, Bankalar, POS, Çek/Senet
- Genel Muhasebe
- Personel, Demirbaş
- Cari Hesaplar
- WEB Entegre B2B Bayi WEB Sitesi paketi
- Finans: Ön Muhasebe

OTOSoft Yedek Parçacılar Paketinde Orijinal Y.Parça Kodları, OEM ve Üreticiler ile Satıcı Kodlarına Göre Yedek parça takip sistemi mevcuttur. Alış ve Satış Fiyatlarında, Peşin, Vadeli fiyat seçenekleri ile bayi iskontolar sistemi detaylı olarak bulunmaktadır.

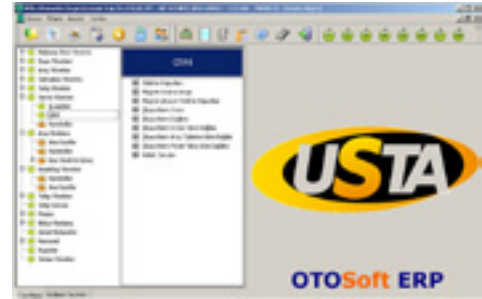


9 OTOSoft Mobile OT/VT Yönetim Paketi

OTOSoft Mobile Paketi WinCE işletim Sistemine haiz EL Terminali mobile cihazlarda çalışan, Depolarda OT/VT görevini icra eden, Barkod okuyuculu ve WiFi GPRS özellikleri ile uzaktan çalışabilen OTOSoft modüllerini ihtiva eder.

Genel Özellikler

- Stok ve Depo OT/VT Yönetimi
- Sipariş Yönetimi
- Cari Hesaplar Bakiye Kontrolü
- Servis İş Emrine Parça Çıkışı
- Servis İş Emri Kapama
- Depo Sayımları
- Servis İş Emri Açma
- Barkod İşlemleri



10 OTOSoft Araç Kiralama ve Filo Yönetim Paketi

OTOSoft ERP ile entegre çalışan paket, Uzun Dönemli Araç Kiralama Yönetimini yapmaktadır.

Genel Özellikler

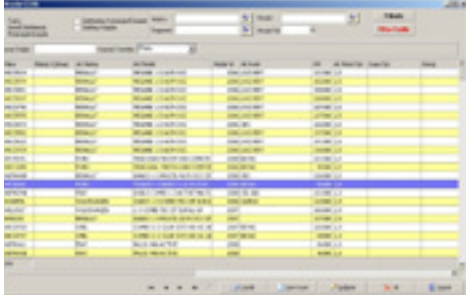
- Araç Havuzu
- Araç Kiralama Teklifleri
- Araç Kiralama Sözleşmeleri
- Araç Masrafları ve Maliyet/Karlılık Analizi
- Tahsilat İşlemleri
- Bütçe Analizi
- Araç Durum İzleme
- Raporlar
- Araç Satın Alma
- Sigorta Poliçeleri, Kasko Takipleri
- Ödeme planlaması
- Araç Muayene Takip ve Uyarı Sistemi



11 OTOSoft Forklift Kiralama Paketi

OTOSoft ERP ile entegre çalışan paket, iş makinaları paketine bağlı olarak, Forklift Kiralama yönetimini sağlar.

Forklift Kiralamanın kendine özgü yapısını ihtiva eden paket ile Forkliftlerin kiralama takibi, maliyet kar analizi, servis ve bakım hizmetlerini yönetmeyi etkin olarak sağlar.



12 OTOSoft 2.EL Satış Paketi

OTOSoft 2EL Araç Satış Yazılım paketi; 2EL araç alım-satımı yapan firmalar için geliştirilmiştir.

Genel Özellikler

- Araç Alış (Stok, Konsinye, Emanet)
- Araç Ekspertiz
- Araç Maliyeti
- Araç Stok
- Finans Ön Muhasebe (Kasa, Banka, Çek/Senet)
- Toplu Araç Alım (ihale)
- Toplu Araç Satış
- Müşteriler, Tedarikçiler
- Finans Raporları
- Araç Bakım
- Araç Satış
- Araç bazında Karlılık
- Gelir Gider Kar/Zarar Raporu



13 OTOSoft Entegre WEB Sitesi

OTOSoft kullanan firmalar için OTOSoft Entegre WEB Sitesi Paketinde Firmaların kurumsal tanıtımları yanında Sıfır ve 2EL araçlarını yayınlacakları arayüz mevcuttur. WEB sitesine bilgilerin ilgili kısımları OTOSoft yazılımından gelerek otomatik güncellenmektedir. Servis İş Emirlerini, Servis Randevuları ile Test Sürüş Taleplerinin web sitesinden yapılmasını sağlayan OTOSoft'a Entegre WEB Sitesi ve WEB Yönetim Yazılımıdır.



14 OTOSoft Web Portal Paketi

OTOSoft WEB Portal Yazılımı arabam.com benzeri bir hizmeti ister doğrudan kurmak isterse bayi grubu için hazırlayıp sunmak isteyen firmalar için uygun bir pakettir.

Arabam.com veya sahibinden.com benzeri yapıdaki portal yazılımı 2EL araç ve Sıfır araç bilgilerini sunacakları, sektör hakkındaki bilgileri aktarip paylaşacakları bir portal yazılımıdır.



15 OTOSoft Personel Verimlilik Paketi

OTOSoft Yazılımı ile entegre çalışan modülde SerSa PDKS cihazı ile Servis Personelinin Servis İş Emirlerindeki araçlara hizmet verirken çalıştıkları fiili sürelerin ölçülmesine ve standart işçilik sürelerine karşılık fiili sürelerin karşılaştırmalı olarak VERİMLİLİĞİNİ ölçen bir modüldür.

Verimlilik, Etkinlik ve Üretkenlik analizi yapan modülde, Personellerin genel haftalık aylık yıllık verimlilik değerleri ölçülürken personelin katma değeri ve maliyeti analiz edilmektedir.

Diğer taraftan İŞ EMRİ bazında ve İŞÇİLİK Bazında verimlilikler Toplam ve Ortalama olarak değerlendirilebilmektedir. SerSa PDKS cihazımız İş Emri Numarası girilebilen ve böylece PLAKA bazında Personelin işe başlama ve bitiş saatlerini ölçebilen, bu bilgileri İş Emrine aktarabilen ve standar sürelerle karşı fiili süreleri doğru ölçen bir yapıya sahiptir.



*SAP, Microsoft, MsSql, AS400, LOGO ve NETSIS markaları ait oldukları firmalara aittir.

16 OTOSoft SAP Connect Paketi

OTOSoft DMS ile SAP entegrasyonu yapılarak, yedek parça, sipariş, fatura, garanti faturası, stok miktarı, cari hesap ve cari hesap risk kontrolü yapılmaktadır.

Projelerimiz ve Başarı Hikayeleri



1. SEAT PROJESİ
2. SKODA PROJESİ
3. TEMSA MITSUBISHI PROJESİ
4. TEMSA KOMATSU PROJESİ
5. SUZUKI PROJESİ
6. ÇUKUROVA CASE SUMITOMO PROJESİ
7. İSBK İBB PROJESİ
8. MGY DFM PROJESİ
9. İLÇE MAHINDRA PROJESİ
10. DOKAY FİLO PROJESİ



OTOSoft TEMSA Projesi;

- a. **Mitsubishi** Binek ve Ticari Araçlar Bayi projesi
- b. **Temsa** Otobüs Bayi projesi
- c. **Komatsu** İş Makinaları projesi

Üç ayrı kategoride ele alınarak hayata geçirilmiştir.

a. **MITSUBISHI Binek ve Ticari Araçlar Bayi projesi**

Mitsubishi Binek ve Ticari Araç bayileri için hazırlanan projede yapılan çalışmalarda OTOSoft DMS (bayi yönetim sistem yazılımı) veritabanına, Orijinal Mitsubishi Yedek Parça Referans kodlama tablosu, orijinal standart İşçilik tablosu, satılmış olan Mitsubishi araçlarının Şase, Motor, Model tablosu, Araç Modelleri tabloları gibi standart bütün veriler oluşturulmuştur. Elde edilen MITSUBISHI markasına ait bütün standart veriler, bayiler ile senkronize edilerek bütün bayilerde aynı kodlama sisteminin kullanılması ile VERİ BÜTÜNLÜĞÜ sağlanmıştır.

MITSUBISHI OTOSoft BAYİ Paketlerinde ise, Yedek Parça Sipariş Sistemi, TEMSA'daki SAP platformunun veritabanına on-line bilgisayar ortamında aktarılması şeklinde düzenlenerek hizmete alınmıştır. Aynı zamanda MITSUBISHI merkezde Yedek Parça VAR/YOK şeklinde bir sorgulama sistemi ile bayilerin distribütörden parça sorgulamaları sağlanmıştır. Ayrıca ATIL Stok havuzu yapılarak, Bayi ağından da diğer bayilerin birbirleri ile Yedek Parça alışverişine imkan verilmiştir. Temsa bayilerinin garanti talep iş emirlerinde orijinal parça dışında parça kullanımları engellenmiş ve garanti sisteminde kaçakların önüne geçilmiştir.

MITSUBISHI Araç Satış Siparişlerini Bayiler kendi OTOSoft paketlerinden girebilmekte ve OTOSoft DMS e gelen araç siparişleri onaylanarak SAP veritabanına aktarılmaktadır. Ayrıca bayiler, Temsa'daki Serbest araç stoklarını ve isterlerse yol(gemi) deki gelen araçları görebilmekte, arzu ettikleri araçları Tahsisleyebilmekte ve anlık siparişe dönüştürebilmektedir.

SAP tarafından kesilen Araç Satış Faturaları OTOSoft DMS üzerinden Bayilerdeki OTOSoft bayi yazılımlarına on-line aktarılmaktadır. Bu bilgilerde Lojistik sevkiyat bilgileri bayilere ulaştırılarak sevk olan araçların ne zaman bayiye ulaşacağını zaman ve konum bilgileride on-line olarak bayi tarafından izlenmesi sağlanmıştır.

Bayilerin birbirlerinden Araç alımı yapmalarına imkan sağlayan bir Araç Stok havuzu sistemi kurulmuştur. Bu yolla bayiler ellerindeki araçlardan dilediklerini diğer bayilere satabilmektedirler.

Bayiler Araç ve Yedek Parça Alım faturalarını manuel işlemeyip merkezden indirerek kendi sistemlerinde saklayabilmektedirler.

MITSUBISHI Garanti Yönetim Sistemi prosedürlerine uygun bir Garanti Yönetim Sis-

temi kurulmuştur. Bayilerin Garanti Talepleri on-line distribütöre gelmekte ve burada DMS yazılımı üzerinde Onay/Düzetme/Red şeklinde yönetilebilmesi sağlanmıştır. MITSUBISHI OTOSoft DMS paketinin Veritabanına bütün bayilerden bilgi aktarılması sağlanarak Türkiye genelinde bayilerde MITSUBISHI için yapılan bütün işlemler distribütöre aktarılarak MITSUBISHI markasının HISTORY veritabanı oluşturulmuştur. Temsa'daki OTOSoft DMS yazılımından alınan Bayi Analiz Raporları;

- Bayilerin Servislerine giren Araç Sayısı
 - Araçların Serviste Kalış Süreleri
 - Müşterilerin Servislere Bağlılık Oranları
 - Müşteri Araçlarının Servislere Geliş Frekansları
 - Garanti Raporları, Garanti Maliyet Analizleri
 - Servis Personellerinin Verimlilik, Etkinlik, Üretkenlikleri
 - Bayi Araç Satış Müşteri Bilgileri ve Araç Ruhsat Bilgileri
 - Bayilere gelen Potansiyel Müşteri Bilgileri
 - Müşterilerin MITSUBISHI Tercih Nedenleri
 - Müşteri Memnuniyet Araştırma Anketleri ve Müşteri Şikayetleri
 - Servis Müşterileri ile yapılan Servis Sonrası Memnuniyet Anket bilgileri
 - Servis Yedek Parça Stok Devir Hızları
 - Bayilerin Servis İşçilik Gelirleri ve Yedek Parça Tüketimleri
 - Bayilerin İş Emri Başına Karlılık Analizleri, Gelir/Gider Özet Raporları
 - Bayilerin yaptıkları Kampanyalar ve Kampanya Başarımları Sonuçları
 - İş Emri Listeleri, İş Emirlerinde Bayi Uyarı Notları
 - Teknik Geri Çağırma Kampanyaları ve Sonuçları
- ... gibi raporlar ve analizleri yapılabilmektedir.

b. MITSUBISHI Otobüs Bayi projesi

Temsa Global'in ürettiği ve ithal ettiği Otobüslerin Satış ve Servis bayilerinde kullanılmak üzere hazırlanan OTOSoft bayi yazılım projesinde, Otobüs Sipariş, Yedek Parça Sipariş ve Garanti Sistemi şirketin çalışma prosedürlerine göre düzenlenmiştir. Binek ve Hafif Ticari Araç bayilerindeki sisteme benzeyen bir iş akışı uygulanarak sistem bütün otobüs bayilerinde hizmete alınmıştır.

Sistemin SAP entegrasyonu ve DMS entegrasyonları sağlanarak bütün bayilerle iletişim on-line hale getirilmiş ve merkeze veri akışı sağlanmıştır.

Otobüs bayilerinde kullanılan otobüs ve yedek parçaların departman sınıflandırılması yapılarak merkezi sistemdeki analiz ve raporlamaların otobüs için olanları ayrılarak işleme tabi tutulmaktadır.

c. KOMATSU İş Makinaları Projesi

Temsa Global'in distribütörlüğünü yaptığı KOMATSU İş Makinaları projesinde, Distribütörde ayrı bir OTOSoft DMS yazılım sistemi kurularak Makine, Yedek Parça ve İşçilik sistemi standart veritabanı tabloları şeklinde önceden hazırlanarak oluşturulmuştur. Komatsu Garanti prosedürlerine uygun biçimde bir Garanti Yönetim Sistemi kurularak, bayilerin garanti talepleri onay mekanizmasına alınmıştır.

İş Makinaları Servis işlemleri makinaların büyüklüğü sebebi ile genellikle bulundukları yerlerde Servis verilmesi zorunluluğu dikkate alınarak Servis işlemleri yeniden düzenlenmiştir.

Komatsu'nun KOMCARE adını verdiği bir Satış Sonrası Sözleşmeli Servis Bakım Hizmeti Modülü hazırlanmış ve sistem; Sözleşmeli Bakım Anlaşmasına tabi Makinaları ve bu Makinaların sözleşme süreleri boyunca Servislerinin yapılıp yapılmadığını, yapılmayanların uyarılmasını ve sözleşme kapsamında yapılan servis hizmetlerinde kullanılan parça ve işçilik maliyetlerini takip ederek, Sözleşme kapsamında yapılan hizmetlerin Karlılık analizini verebilmesi sağlanmıştır.

İş Makinalarının, Km yerine SAAT ile çalışması esas dikkate alınarak Servis ve Garanti Sistemi bu esasa göre düzenlenmiştir.

Komatsu bayilerinde ayrıca Forklift satışı için bir modül yapılarak bayilerin makine sa-

tışları da OTOSoft dan yapılar hale getirilmiştir. Makine Satış Sözleşme ve Belge ve Dökümantasyonları yazılım tarafından dökülenebilir halde hazırlanmıştır.

Bayilerin Yedek Parça ve Makine Siparişleri ve var/yok şeklindeki ürün sorgulama sistemi OTOSoft üzerinden on-line hizmet verecek şekilde kurgulanmıştır.

Komatsu İş Makinaları OTOSoft DMS bayi yönetim sistem yazılımı veritabanına Türkiye genelindeki bütün bayilerden Satış, Servis ve Garanti sistemine ait veriler on-line akmakta ve DMS yazılımından da Analiz ve Raporlar alınarak sistemin yönetimi sağlanmaktadır.

Temsa'daki OTOSoft DMS yazılımından alınan Komatsu Analiz Raporları;

- Servis yapılan Makina Sayısı ve Servis Süreleri
- Müşterilerin Servislere Bağlılık Oranları
- Makinaların Servis Frekansları
- Servis Personelinin Verimliliği
- Makine ve Müşteri Bilgileri Bilgileri
- Potansiyel Müşteri Görüşmeleri Makine Teklifleri
- Müşteri Memnuniyet Araştırma Anketleri ve Müşteri Şikayetleri
- Servis Sonrası Memnuniyet Anket bilgileri
- Servis Yedek Parça Stok Devir Hızları
- Bayilerin Servis İşçilik Gelirleri ve Yedek Parça Tüketimleri
- Bayilerin İş Emri Başına Karlılık Analizleri
- İş Emri Listeleri, İş Emirlerinde Bayi Uyarı Notları
- Teknik Geri Çağırma Kampanyaları ve Sonuçları
- Garanti Raporları, Garanti Maliyetleri
- KomCare Anlaşma Raporları
- KomCare Makine Bakım Servis Sonuçları
- KomCare Karlılık Analizleri

... gibi raporlar ve analizleri yapılabilmektedir.

ÇUKUROVA CASE / SUMITOMO İş Makinaları Projesi

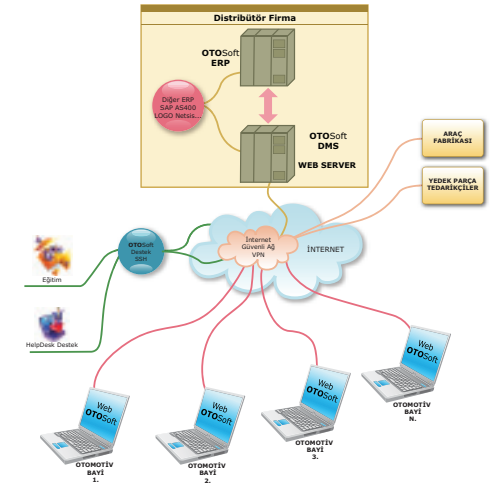
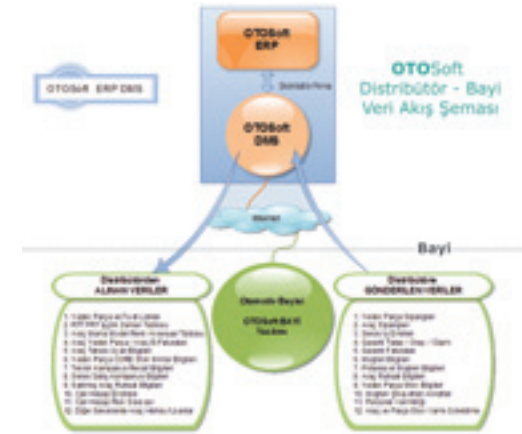
Çukurova Ziraat'ın distribütörlüğünü yaptığı CASE ve SUMITOMO İş Makinaları projesinde, Distribütörde hem OTOSoft ERP hem de OTOSoft DSM sistemi kurularak Makine ve Yedek Parça İthalatı ile Finans ve Genel Muhasebe sistemi yerleştirmesi başarı ile uygulanarak devreye alınmış hizmete sunulmuştur.

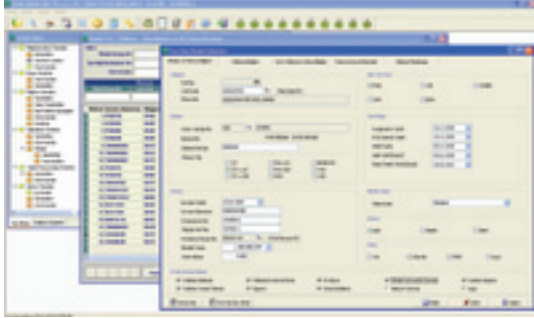
CASE ve SUMITOMO yedek parça kodlama sistemi ile İşçilik sistemi standart veritabanı tabloları hazırlanmıştır. Yedek Parça İthalat, Depo yönetimi ve Siparişler ile Sevkiyat yönetimi başarı ile devreye alınmıştır. Yedek Parça Tavsiye Sipariş algoritmaları ile optimal stok hedeflemesi sunulmuştur.

Case ve Sumitomo Garanti prosedürlerine uygun biçimde bir Garanti Yönetim Sistemi kurularak, bayilerin garanti talepleri onay mekanizmasına alınmıştır.

İş Makinalarında Servis işlemleri makinaların büyüklüğü sebebi ile genellikle bulundukları yerlerde Servis verilmesi zorunluluğu dikkate alınarak Servis işlemleri buna göre yapılmaktadır. SERVİS İş Emirlerinde, servis verilen makineler için YOL, KONAK-LAMA gibi SERVİS MALİYETİ Sistemi devreye alınarak SERVİS yönetimi sağlanmıştır. MAKİNA BAKIM ZAMANLARI, SERVİS HISTORY sistemi ile başarı ile yönetilebilir olması sağlanmıştır.

CASE ve SUMITOMO markalarının Satış Sonrası Sözleşmeli Servis Bakım Hizmeti Modülü yerleştirilerek; Sözleşmeli Bakım Anlaşmasına tabi Makinaları ve bu Makinaların sözleşme süreleri boyunca Servislerinin yapılıp yapılmadığını, yapılmayanların





uyarılmasını ve sözleşme kapsamında yapılan servis hizmetlerinde kullanılan parça ve işçilik maliyetlerini takip ederek, Sözleşme kapsamında yapılan hizmetlerin Karlılık analizini verebilmesi sağlanmıştır.

İş Makinalarının, Km yerine SAAT ile çalışması esası dikkate alınarak Servis ve Garanti Sistemi bu esasa göre düzenlenmiştir.

MAKİNA SATIŞI ile Makine Satış sözleşmeleri ve sözleşme kapsamındaki bakım hizmetleri Sözleşme Sistemi ERP içine gömülü olarak devreye alınmıştır. Makine İlk Teslimat ve Kurulum İş Emirleri ile Yedek Parça ve Servis departmanlarının makine sözleşmelerine uygun malzeme temin ve teslimat sistemi kurulmuştur.

Bayilerin Yedek Parça ve Makine Siparişleri ve var/yok şeklindeki ürün sorgulama sistemi OTOSoft üzerinden on-line hizmet verecek şekilde kurgulanmıştır.

CASE ve SUMITOMO yedek parça sisteminde farklı ülkelerden yapılan tedarikçi ve fiyat sistemi devreye alınarak, stok, acil, uçak ve garanti için sipariş sistemi ve ithalat sistemi firmanın yapısına göre yerleştirilerek devreye alınmıştır.

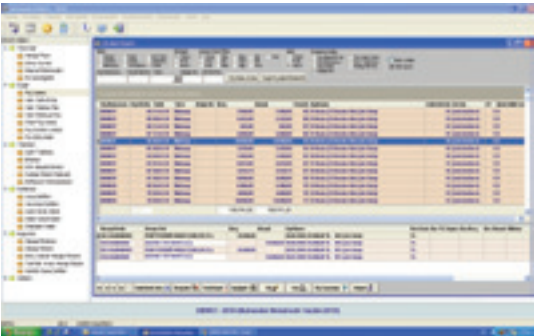
Bayilerin OTOSoft DMS bayi yönetim sistem yazılımı veritabanına Türkiye genelindeki bütün bayilerden Servis ve Garanti sistemine ait veri girişleri on-line yapılmasına imkan sağlanmış ve sistemin yönetilebilir olması sağlanmıştır.

Departmanlar arasında Maliyet muhasebesi sistemi devreye alınarak, departmanların görevleri ve etkinlikleri için yapıla maliyetler muhasebe ile entegre olması sağlanmıştır.

Makine Satış modülünde makine satış ve pazarlama etkinlikleri, müşteri havuzu, müşterilerin makine envanterleri, müşteri görüşmeleri, teklifler, takas, sözleşmeler gibi bütün süreçler sistem üzerinden yürütülebilir olacak şekilde kurgulanarak iş süreçlerine uyumlu hale getirilmiştir. Makine satış raporları ve personel performansları ölçülebilir yapıda olması sağlanmıştır.

OTOSoft DMS yazılımından alınan Analiz Raporları;

- Servis yapılan Makina Sayısı ve Servis Süreleri
- Makinaların Servis Frekansları, Bağlılık Oranları
- Servis Personelinin Verimliliği
- Makine ve Müşteri Bilgileri Bilgileri
- Potansiyel Müşteri Görüşmeleri Makine Teklifleri
- Müşteri Memnuniyet Araştırma Anketleri ve Müşteri Şikayetleri
- Servis Yedek Parça Stok Devir Hızları
- Bayilerin Servis İşçilik Gelirleri ve Yedek Parça Tüketimleri
- Bayilerin İş Emri Başına Karlılık Analizleri
- İş Emri Listeleri, İş Emirlerinde Bayi Uyarı Notları
- Teknik Geri Çağırma Kampanyaları ve Sonuçları
- Garanti Raporları, Garanti Maliyetleri
- MBS Anlaşma Raporları
- MBS Makine Bakım Servis Sonuçları
- MBS Karlılık Analizleri



OTOSoft SKODA / SEAT Projesi

Skoda ve Seat Distribütör ve Bayi teşkilatına yerleştirilerek kurulan OTOSoft DMS sistemi ile 1998 yılından beri hizmet verilmektedir.

Skoda ve Seat Bayilerinin yedek parça ve sipariş sistemi ile garanti sistemi şirketlerin yapılarına uygun olarak geliştirilmiştir.

Bayilerden merkez DMS sistemine veri aktaran yapı ile Distribütörler bayilerindeki bütün kayıtları görebilmekte ve yönetebilmektedir. Bayilerin araç sipariş ve taksitleme stok görme hizmetleri sunulmaktadır.

İSTANBUL İSBAK İBB OTOSoft Projesi

İSBAK İstanbul Büyükşehir Belediyesine ait şirket olup, Belediyeye ait araçların servis ve bakım hizmetlerini yapmaktadır.

İSBAK OTOSoft Projesi ile İSBAK bünyesindeki dört farklı atölyede araçların servis ve bakım hizmetleri yapılırken atölye bazında çalışma esasına göre ve şirketin iş akışlarına uygun olarak yerleştirilmiş ve hizmete alınmıştır. Bu projede İSBAK'ın iş akış süreçleri ve evrak belge düzenlemeleri, atölye şeflikleri ve yönetim tarafının ONAY sistemi kurularak araçlara servis ve yedek parça tedarikleri detaylı olarak yapılmaktadır.

İSBAK'ın servis vermiş olduğu araç çeşitliliği binek, hafif ticari, ticari, kamyon, çekici, TIR, İş makinaları, Yol Yapım ve Bakım makinaları gibi çok çeşitli ve çok markalı bir yapıdadır. Bu nedenle bütün marka ve modellere ait yedek parça referans kodları ile işçilik sisteminin standart olarak kullanılabilmesine imkan sağlayacak 2 milyona yakın yedek parça kodlarının bulunduğu bir katalog veritabanı oluşturulmuştur.

Yedek Parça Deposunda hareketli parçaların kayıtları STOK olarak ayrıca alınmış ve fabrika orijinal kodları yanında İSBAK kodlama sistemi de kurulmuştur. Yedek Parça sisteminde muadil kodlar ile üçüncü parti üreticilerin kodlama sistemide devreye alınarak yedek parça depo yönetimi en etkin şekilde sunulmuştur. Yedek Parça deposundaki stok yönetimi ve finansal maliyet optimize edilerek sistemin başarılı olması sağlanmıştır.

Atölyelerden Servis'te araçlara açılan İş Emirleri için Yedek Parça Deposundan Parça Talepleri online sağlanmış ve Deponun talep edilen parçaları sağlaması ve/veya tedarik etme süreçleri yine otomatik olarak yapılarak, parça bekleme süreçleri kısaltılarak verimlilik artırılmıştır.

SUZUKI / DFM Projesi

Suzuki ve DFM markalarının distribütörleri, DMS Sistemi ile Bayi Yönetimi etkin olarak sağlanmaktadır. Markaların yedek parça kodlama ve işçilik sistemi konulmuştur. Bayi siparişleri, garanti yönetimi ve prim sistemi kurulmuştur. Bütün bayilerden servis ve şahıs verileri online olarak toplanıp yönetilmektedir.

OTOSoft Kurumsal Referanslar



TEMSA MITSUBISHI - KOMATSU

✓ 4 EYLÜL OTOMOTİV	✓ AZİZOĞLU MOT. ARAÇLAR	✓ ELİT OTOMOTİV	✓ KENT OTOMOTİV	✓ ÖZÇELİKLER OTOMOTİV	✓ TEMEL OTOMOTİV	✓ BURSA İSTİF FORKLİFT	✓ MAR OTOMOTİV	✓ İSMAKSAN İŞ.MAK.
✓ 4K OTOMOTİV	✓ BARTIN OTOMOTİV	✓ GEZGİNCİ OTOMOTİV	✓ KIVANÇ OTOMOTİV	✓ ÖZGE OTOMOTİV	✓ TUFANLAR OTOMOTİV	✓ DELTA İŞ.MAK.	✓ MARTAŞ İŞ.MAK.	✓ İSTANBUL İSTİF İŞ.MAK.
✓ ADNAN OTOMOTİV	✓ BAŞTAŞ OTOMOTİV	✓ GİRGİNLER OTOMOTİV	✓ KÖKSAL GÜNEY PETROL	✓ ÖZGÜN KARDEŞLER	✓ ULUDAĞ OTOMOTİV	✓ DEMSA İŞ.MAK.	✓ MERT İŞ.MAK.	✓ KOMATEK İŞ.MAK.
✓ AKMAR OTOMOTİV	✓ BAYRAKTAR OTOMOTİV	✓ GÜLAN MOT. ARAÇLAR	✓ KÖŞK DERE OTOMOTİV	✓ ÖZKARDEŞLER OTOMOTİV	✓ ULUGÖL OTOMOTİV	✓ DENİZLER İŞ.MAK.	✓ NUR İŞ.MAK.	✓ İŞ.MAK.
✓ AKYÜZLER OTOMOTİV	✓ BERAT OTOMOTİV	✓ GÜN-LAS OTOMOTİV	✓ KUDRET ÇERİ OTOMOTİV	✓ ÖZKASAPÖĞLU OTOMOTİV	✓ USTALAR OTOMOTİV	✓ DİYAR İŞ.MAK.	✓ ÖZEN MAKİNA	✓ MAR OTOMOTİV
✓ ALAADDİN ÇATALTAŞ OTO	✓ BOĞAZİÇİ OTOMOTİV	✓ GÜNERİ OTOMOTİV	✓ KURTAYA OTOMOTİV	✓ ÖZOKŞAR OTOMOTİV	✓ ÜN ÇELİK OTOMOTİV	✓ DİZEL FORKLİFT	✓ ÖZPAM OTOMOTİV	✓ MARTAŞ İŞ.MAK.
✓ ALDATMAZ MOT. ARAÇLAR	✓ BİREY OTOMOTİV	✓ GÜNSA OTO	✓ KUŞÇUOĞLU OTO	✓ ÖZPAM OTOMOTİV	✓ YILDIZLAR OTOMOTİV	✓ ERAD MAKİNA	✓ ÖZTEM İŞ.MAK.	✓ MERT İŞ.MAK.
✓ ALSA OTOMOTİV (TEBERLER)	✓ BUĞDAYLAR OTOMOTİV	✓ GÜR MAN OTOMOTİV	✓ MAR OTO	✓ PAŞA OTOMOTİV	✓ YÖRÜKOĞLU OTOMOTİV	✓ GALEN İŞ.MAK.	✓ SEMAKSAN	✓ NUR İŞ.MAK.
✓ ANTOTO OTOMOTİV	✓ CANLAR OTOMOTİV	✓ GÜRSOY OTOMOTİV	✓ MARTAŞ MOT. ARAÇLAR	✓ SADIK OTOMOTİV	✓ YÜSER OTOMOTİV	✓ GLOBAL İŞ.MAK.	✓ SEVTAŞ OTOMOTİV	✓ ÖZPAM OTOMOTİV
✓ ARAZ OTOMOTİV	✓ CEYHAN OTOMOTİV	✓ İBA OTOMOTİV	✓ METELER OTOMOTİV	✓ SAĞLAM-İŞ	✓ YÜKSEL İŞ İZMİR MOT.	✓ GÜNEY İŞ.MAK.	✓ TEKNİK GRUP İŞ.MAK.	✓ ÖZTEM İŞ.MAK.
✓ ARP OTOMOTİV	✓ ÇAMLICA OTOMOTİV	✓ İLKNUR OTOMOTİV	✓ MİTPAR OTOMOTİV	✓ SEFER MOT. ARAÇLAR	✓ YÜKSELEN SAN. TİC.	✓ HAZAR İŞ.MAK.	✓ TEKPA İŞ.MAK.	✓ SEMAKSAN
✓ AS OTOMOTİV	✓ ÇAVUŞ OTOMOTİV	✓ KAÇMAZ Y.P. OTOMOTİV	✓ MUSAL MOT. ARAÇLAR	✓ SEVTAŞ OTOMOTİV	✓ ZAFER OTOMOTİV	✓ HB FORKLİFT	✓ UFUK MAKİNA	✓ SEVTAŞ OTOMOTİV
✓ ASKALE OTOMOTİV	✓ ÇELİKLER OTOMOTİV	✓ KALE MOT. ARAÇLAR	✓ NARİN OTOMOTİV	✓ SMART OTOMOTİV	✓ ZONGULDAK OTOMOTİV	✓ HİLAL MAKİNA	✓ UĞUR MAKİNA	✓ TEKNİK GRUP İŞ.MAK.
✓ AŞKAR OTO ELEKTİRİK	✓ ÇİZGİ OTOMOTİV	✓ KAMER OTOMOTİV	✓ ONUR FORKLİFT SAN. TİC.	✓ SOYCAN KARDEŞLER	✓ AKTİF İŞ.MAK.	✓ İNDEK KOMNET	✓ UMUT İŞ.MAK.	✓ TEKPA İŞ.MAK.
✓ ASLAN TÜRKLER OTO	✓ DABAK OTOMOTİV	✓ KAPANLAR OTO	✓ OTO ALTUNDAL	✓ SÖNMEZ OTOMOTİV	✓ ARSER İŞ.MAK.	✓ İSMAKSAN İŞ.MAK.	✓ YÜMER İŞ.MAK.	✓ UFUK MAKİNA
✓ ATASER OTOMOTİV	✓ DİNEKLİ TURİZM	✓ KARAHALLILAR	✓ OTO KLİNİK	✓ SUSAL OTOMOTİV	✓ AVRASYA İŞ.MAK.	✓ İSTANBUL İSTİF İŞ.MAK.	✓ ZAZAOĞLU İŞ.MAK.	✓ UĞUR MAKİNA
✓ AYDENİZ MOT. ARAÇLAR	✓ DURAY OTO	✓ KARAMANLILAR	✓ OTO YÖRÜKOĞLU	✓ ŞAHİNSA OTOMOTİV	✓ BAKON İŞ.MAK.	✓ KOMATEK İŞ.MAK.	✓ HİLAL MAKİNA	✓ YÜMER İŞ.MAK.
✓ AZİZ OTOMOTİV	✓ ELİF-ÜGE OTOMOTİV	✓ KENSA OTOMOTİV	✓ OTOKAYA OTOMOTİV	✓ ŞEREF OTO	✓ BAŞDAŞ İŞ.MAK.	✓ KUZEY MAKİNA	✓ İNDEK KOMNET	✓ ZAZAOĞLU İŞ.MAK.

SKODA

✓ 4K OTOMOTİV	✓ AS-KUR OTOMOTİV	✓ ATLAS OTOMOTİV	✓ İNCAR OTOMOTİV	✓ LENA OTOMOTİV	✓ ÖZGEN OTOMOTİV	✓ SOYVAR OTOMOTİV	✓ YARIM ADA OTOMOTİV	✓ YÜKSELEN OTOMOTİV
✓ AND OTOMOTİV	✓ ATA OTOMOTİV	✓ BATI OTOMOTİV	✓ KANTAR OTOMOTİV	✓ OĞUŞLAR GRUP	✓ ÖZYILMAZLAR OTOMOTİV	✓ S.T. OTOMOTİV	✓ YILMAZ YILMAZLAR OTO	✓ YÜNCÜLER OTOMOTİV
✓ ASAL OTOMOTİV	✓ ATİK OTOMOTİV	✓ ÇAĞ OTOMOTİV	✓ KAYADİBİ OTOMOTİV	✓ OTOKUR OTOMOTİV	✓ PARLAR OTOMOTİV	✓ ŞEFKATLAR OTOMOTİV	✓ YÜCE MOTOR MOT. ARAÇ.	✓ Y. TOMURCUK OTOMOTİV
		✓ ERYA OTOMOTİV	✓ KESTELLİ BOZKURT OTO	✓ ÖZAYDIN OTOMOTİV	✓ R. ACEMOĞLU OTOMOTİV	✓ TOKSÖZ OTOMOTİV		
		✓ HÜREL OTOMOTİV	✓ KONMAR MOT. ARAÇLAR	✓ ÖZDAĞ OTOMOTİV	✓ RENKOTO OTOMOTİV	✓ TÜRKÖZÜ OTOMOTİV		

SEAT

✓ ADALAR OTOMOTİV	✓ AKÇA KARDEŞLER	✓ ATA OTOMOTİV	✓ BAZEKİ OTO	✓ ERSE OTOMOTİV	✓ GÜRTEKS MOT.ARAÇLAR	✓ KAVİ OTOMOTİV	✓ MBU YAPI OTOMOTİV	✓ SADIKOĞLU OTOMOTİV
✓ AĞIÇ OTOMOTİV	✓ ALDATMAZ OTOMOTİV	✓ ATTARLAR OTOMOTİV A.Ş.	✓ BİLGİN OTOMOTİV	✓ ERSU OTOMOTİV	✓ HÜREL OTOMOTİV	✓ KAYADİBİ	✓ ÖN OTO	✓ SÜMELA OTOMOTİV
✓ AKBOZ OTOMOTİV	✓ ALMAR	✓ AVGÜV OTOMOTİV	✓ BİLPA OTOMOTİV	✓ ERYA OTOMOTİV	✓ İREM OTOMOTİV	✓ KELEŞLER TİCARET	✓ ÖZTÜRKLER OTOMOTİV	✓ ZEKİ OTOMOTİV

SUZUKİ

✓ ANIK OTOMOTİV	✓ BİKAM SERVİS	✓ COŞKUNLAR OTOMOTİV	✓ ERTUĞRUL ALAKOÇ SUZUKİ	✓ GÜNEYDOĞU BENZİNLİ	✓ KANGURU OTOMOTİV	✓ NEZİROĞLU MOT.ARAÇLAR	✓ ÖZMEN DEMİRÇELİK	✓ ŞENTÜRKLER OTOMOTİV
✓ ASAL OTOMOTİV	✓ BÜLBÜLLER OTOMOTİV	✓ ÇOBANOĞLU OTOMOTİV	✓ FER OTOMOTİV	✓ HUNKO OTOMOTİV	✓ KOLDAŞ OTOMOTİV	✓ ONUK OTOMOTİV	✓ ROYAL OTOMOTİV	✓ TOKSÖZ OTOMOTİV
✓ AYKON OTOMOTİV	✓ CABA OTOMOTİV	✓ DOS OTOMOTİV	✓ GANİOĞULLARI OTOMOTİV	✓ İŞIK OTOMOTİV	✓ MIÇI OTOMOTİV	✓ ORMANCI OTOMOTİV	✓ S.R.V.S. OTOMOTİV	✓ UZUNOĞLU SUZUKİ
✓ BERK MOT. ARAÇLAR	✓ CAN OTOMOTİV	✓ DURMAZLAR	✓ GÖKŞENLER OTOMOTİV	✓ İN-CAR	✓ NASAN OTOMOTİV	✓ ÖZDOĞAN OTOMOTİV	✓ SEÇKİNAY OTOMOTİV	✓ YILMAZ YILMAZLAR

DFM

✓ ANIK KERESTE OTOMOTİV	✓ BÜYÜKBALTA OTOMOTİV	✓ DEMİR	✓ ERTUĞRUL	✓ KIRMIZITAŞ	✓ NEFT OTOMOTİV	✓ ÖZKASAPÖĞLU	✓ TEKNAK	✓ VEFA OTO
✓ BAYRAM	✓ ÇANKARDEŞLER OTO	✓ DÖRTLER	✓ FAM OTO	✓ KUR OTOMOTİV	✓ OKYANUS OTOMOTİV	✓ SARK OTOMOTİV	✓ TOPÇUOĞULLARI OTO	✓ YEŞİL OTOMOTİV
✓ BAYRAM ORDU	✓ ÇINAR OTO	✓ DÜZYURT OTOMOTİV	✓ GÜVEN OTO	✓ MEBAŞAYAR SERVİS	✓ ÖNLER OTOMOTİV	✓ SESAY OTOMOTİV	✓ TURGUTLAR	✓ YILDIRAN
✓ BEŞİKÇİLER OTOMOTİV	✓ ÇOBANOĞLU OTOMOTİV	✓ ERDİLOĞLU	✓ KAYSERİ OTOMOTİV	✓ MERALLER OTOMOTİV	✓ ÖZAYDIN OTOMOTİV	✓ ŞENTÜRKLER	✓ ÜNÇELİK OTOMOTİV	✓ ZABUNOĞLU OTOMOTİV

SSANGYONG

✓ HAYRİ ERSİN OTOMOTİV	✓ AYIK OTOMOTİV	✓ AK-ÇAN OTOMOTİV	✓ SÜLEYMAN TOPALAK OTOMOTİV	✓ ADAŞEN OTOMOTİV	✓ OĞUŞLAR GRUP OTOMOTİV	✓ AKSAN TUR. OTELCİLİK A.Ş.	✓ ÇANGARLAR OTOMOTİV	✓ ERTUĞRUL ALAKOÇ
✓ GÜLÜNCE OTOMOTİV	✓ GÜRÇAN OTO PAZARLAMA	✓ ER-AHI GROUP OTOMOTİV	✓ ZEKİ KAYA OTOMOTİV	✓ METRAPOL OTOMOTİV				

OTOSoft Özel Servis Referansları



ÖZEL SERVİSLER

✓ AHSEN OTOMOTİV	✓ ATLAS OTOMOTİV	✓ BİLKUR OTOMOTİV	✓ DOSTLAR OTO	✓ GÜRAKAR OTOMOTİV	✓ JEEP TEKNİK	✓ NEVZAT GÜNEY OTOMOTİV	✓ ÖZENİR MOT. ARAÇLAR	✓ SERİ-EL ÖZEL SERVİS
✓ AK OTO	✓ AYDIN İŞ OTOMOTİV	✓ BOM OTOMOTİV	✓ EFT OTOMOTİV	✓ GÜRPINAR OTOMOTİV	✓ JEEP KONTROL (AŞKIN)	✓ OLGAÇLAR OTOMOTİV	✓ ÖZMİRAC OTOMOTİV	✓ SERVİS OTOMOTİV
✓ ANTİK OTO	✓ AYĞÜV OTOMOTİV	✓ BOŞTANCI OTOMOTİV	✓ EGEMOT OTOMOTİV	✓ GÜVENSOY OTOMOTİV	✓ JEEP GARAJ	✓ ORJİNAL GRUP SERVİS	✓ ÖZ-SA OTOMOTİV	✓ SEYİDOĞLU OTOMOTİV
✓ ARMA BİLGİSAYAR	✓ AYINTAP OTOMOTİV	✓ CAN OTO	✓ EKSPER OTO	✓ HAKANLI OTOMOTİV	✓ KARE SİGORTA ACENTELİĞİ	✓ ORMANCI OTOMOTİV	✓ PERMOSAN THY YER HİZM.	✓ SUN DAĞITIM
✓ ARSLAN OTOMOTİV	✓ AYTAÇ OTOMOTİV	✓ CAN-SER OTO	✓ ELİT OTOMOTİV	✓ İLERİ OTOMOTİV	✓ KAYNAK OTOMOTİV	✓ OTO 98	✓ PIRILTI OTO	✓ ŞAHİN GÖZ OTO
✓ ARTESA OTOMOTİV	✓ B&B BİLGİSAYAR	✓ CENK OTOMOTİV	✓ ERALP OTMOTİV	✓ İLKA OTOMOTİV	✓ KELEŞLER TİCARET	✓ OTO FATİH	✓ S.R.V.S. OTOMOTİV	✓ TEST OTOMOTİV
✓ AS-KUR OTOMOTİV	✓ BAHAR OTOMOTİV	✓ CENK SERVİS Y.P.	✓ ERTÜRK OTOMOTİV	✓ İLKNUR OTO	✓ KOMAKLAR LTD. ŞTİ.	✓ OTOFON ASCAR OTO	✓ SADEL OTOMOTİV	✓ TUTKUNLAR OTO
✓ ASEL ENGINEERING	✓ BAŞAK 3 OTOMOTİV	✓ COŞKUN OTO	✓ EŞREFOĞLU OTOMOTİV	✓ İNŞAAT LTD. ŞTİ.	✓ KOLDAŞ OTO ÖZEL SERVİS	✓ OTONAM LTD. ŞTİ.	✓ SEBAT OTOMOTİV	✓ UÇG OTOMOTİV
✓ ATA-ER OTOMOTİV	✓ BAŞARAN SERVİS	✓ ÇAĞ OTOMOTİV	✓ EVRENSEL OTOMOTİV	✓ İSBAK İBB SERVİS	✓ KUTLU KARDEŞLER	✓ ÖRNEK OTOMOTİV	✓ SES OTO	✓ SOYLU (USTA) A.Ş.
✓ ATAÇ OTOMOTİV	✓ BEŞYILDIZ OTO	✓ DOĞAN MOT. ARAÇLAR	✓ FORMULA OTO	✓ İSMAK MAKİNA	✓ KUVELOĞLU OTOMOTİV	✓ ÖZCAN OTOMOTİV	✓ SEÇKİN OTOMOTİV	✓ YAMAÇ OTOMOTİV
✓ ATAY OTOMOTİV	✓ BİLGİTEKNİK BİL. VE ELEK.	✓ DETO OTO SERVİS	✓ GARAJ 2008	✓ İSMAK OTO	✓ METAL OTOMOTİV	✓ ÖZEL UMUT FORD SERVİS	✓ SEMİH OTOMOTİV	✓ YÜREKLİSOY OTOMOTİV
			✓ GREEN SERVİS OTOMOTİV	✓ İZMAT MOT. ARAÇLAR	✓ MURATHAN OTOMOTİV			

Temsa, Mitsubishi, Komatsu, Seat, Skoda, Suzuki, Çukurova Ziraat, Case Sumitomo, DFM, Mahindra, Artesa Group (VW Kibris), ASEL (Citroen Kibris), Usta, Dokay Filo Kiralama marka logoları, ait oldukları firmalara aittir. Volkswagen, Audi, Ford, Mercedes-Benz, BMW, Opel, Renault, Fiat, Hyundai, Peugeot, Kia ve Proton özel servis referanslarındaki marka ve logolar, ilgili markalara özel servis hizmeti veren firmaları göstermek üzere konulmuştur.

